

63482**Asamera Oil Corporation Ltd.** (*Plaintiff*)*Appellant;*

and

Sea Oil & General Corporation and Baud Corporation, N.V. (*Defendants*) *Respondents.***63472****Baud Corporation, N.V.** (*Plaintiff*)*Appellant;*

and

Thomas L. Brook (*Defendant*) *Respondent.***87405****Baud Corporation, N.V.** (*Plaintiff*)*Appellant;*

and

Thomas L. Brook (*Defendant*) *Respondent.*

1977: November 23, 24; 1978: October 3.

Present: Laskin C.J. and Martland, Spence, Pigeon, Dickson, Estey and Pratte JJ.

ON APPEAL FROM THE SUPREME COURT OF ALBERTA, APPELLATE DIVISION

Damages — Agreements concerning shares and operations of oil exploration company — Breach of contract by company's chief officer to return shares loaned to him by another company — Appraisal of damages — Applicable principles.

These appeals arose out of a long series of agreements concerning the shares and operations of the appellant, Asamera Oil Corporation Ltd., which company was in one way or another involved in exploration for oil in Indonesia. Three separate actions were commenced by the parties.

1. *Baud Corporation, N.V. v. Thomas L. Brook*, (commenced on July 26, 1960) wherein Baud, a wholly owned subsidiary of Sea Oil & General Corporation (SOG), sought the return of 125,000 Asamera shares from Brook, the president and chief officer of Asamera. Baud alleged that 125,000 Asamera shares were loaned

63482**Asamera Oil Corporation Ltd.***(Demanderesse) Appelante;*

et

Sea Oil & General Corporation et Baud Corporation, N.V. (*Défenderesses*) *Intimées.***63472****Baud Corporation, N.V.** (*Demanderesse*)*Appelante;*

et

Thomas L. Brook (*Défendeur*) *Intimé.***87405****Baud Corporation, N.V.** (*Demanderesse*)*Appelante;*

et

Thomas L. Brook (*Defendeur*) *Intimé.*

1977: 23 et 24 novembre; 1978: 3 octobre.

Présents: Le juge en chef Laskin et les juges Martland, Spence, Pigeon, Dickson, Estey et Pratte.

EN APPEL DE LA DIVISION D'APPEL DE LA COUR SUPRÈME DE L'ALBERTA

Dommages-intérêts — Accords concernant les actions et les opérations d'une corporation d'exploration pétrolière — Rupture d'un contrat en raison du défaut du directeur général de restituer les actions que lui avait prêtées une autre compagnie — Évaluation des dommages-intérêts — Principes applicables.

Ces pourvois résultent d'une longue série d'accords concernant les actions et les opérations de l'appelante, Asamera Oil Corporation Ltd., une compagnie engagée de diverses façons dans l'exploitation pétrolière en Indonésie. Les parties ont intenté trois actions distinctes.

1. *Baud Corporation, N.V. c. Thomas L. Brook*, intentée le 26 juillet 1960, dans laquelle Baud, une filiale en propriété exclusive de Sea Oil & General Corporation (SOG), demande que l'intimé Brook (qui, à toutes les époques en cause, était le président directeur général d'Asamera) lui rende 125,000 actions d'Asa-

by it in October and November of 1957 to Brook under an agreement dated November 10, 1958, requiring their return by the end of 1959. In addition, Baud claimed damages in the sum of \$150,750 representing the difference in the market value of the 125,000 shares between the date upon which they were to have been returned and the date of the writ.

2. *Asameria Oil Corporation Ltd. v. Sea Oil & General Corporation and Baud Corporation, N.V.*, (commenced July 27, 1960) wherein Asameria sought rescission of the basic agreement between the two groups of entrepreneurs represented by Baud on the one hand, and Brook on the other. Under the basic agreement, entered into on June 18, 1957, Baud was to receive 3,500,000 shares of Asameria, and SOG was to receive 500,000 shares in that company. In return Asameria was to receive \$250,000 together with 196 shares in an Indonesian corporation known as Nusantara, which shares represented a 49 per cent interest therein.

3. *Baud Corporation, N.V. v. Thomas L. Brook*, (commenced December 6, 1966) wherein Baud repeated its allegations as asserted in Action No. 1, and claimed the return of 125,000 Asameria shares, which Brook was required to return under the agreements mentioned in Action No. 1. The third action arose out of the allegation by Brook that the first action was premature since the date for the return of the shares had been extended by the parties until December 31, 1960. In addition to its claim for the return of the shares, Baud claimed damages in the sum of \$400,000. An amendment to the statement of claim whereby the damage claim was raised to \$6,000,000 was allowed at trial. In this action, Brook counterclaimed for substantially the same relief sought by him in Action No. 2.

Held: 1. The appeal of Baud from the judgment of the Appellate Division of the Supreme Court of Alberta affirming the dismissal at trial, because premature, of its action of July 26, 1960, against Brook should be dismissed. 2. The appeal of Asameria from the judgment of the Appellate Division affirming dismissal of its action of July 27, 1960, against SOG and Baud should be dismissed. 3. The appeal of Baud from the judgment of the Appellate Division affirming the judgment of the trial judge awarding it damages of \$250,000 against Brook should be allowed and there should be substituted an award of damages to the appellant of \$812,500.

The first action was dismissed by the trial judge when he found that there was indeed an agreement extending the loan of the 125,000 Asameria shares beyond the

mera. Baud prétend avoir prêté à l'intimé, Brook, en octobre et novembre 1957, 125,000 actions d'Asameria en conformité d'un accord daté du 10 novembre 1958, qui prévoyait leur restitution avant la fin de 1959. En outre, Baud réclame des dommages-intérêts au montant de \$150,750, au titre de la variation de la valeur marchande des 125,000 actions entre la date où elles devaient être rendues et la date du bref.

2. *Asameria Oil Corporation Ltd. c. Sea Oil & General Corporation et Baud Corporation, N.V.*, intentée le 27 juillet 1960. Asameria y réclame la rescission de l'accord principal conclu entre les deux groupes d'entrepreneurs, représentés respectivement par Baud et par Brook. En vertu de cet accord (conclu le 18 juin 1957), Baud et SOG devaient respectivement recevoir 3,500,000 et 500,000 actions d'Asameria. En contrepartie, Asameria devait recevoir \$250,000 et 196 actions de Nusantara, une compagnie indonésienne, soit une participation de 49 pour cent.

3. *Baud Corporation, N.V. c. Thomas L. Brook*, intentée le 6 décembre 1966. Dans cette action, Baud reprend les allégations formulées dans l'action n° 1 et réclame la restitution des 125,000 actions d'Asameria que Brook devait rendre en vertu des accords mentionnés dans l'action n° 1. Cette troisième action résulte de ce que Brook affirme que l'action initiale était prématurée puisque les parties avaient convenu de proroger la date de restitution des actions jusqu'au 31 décembre 1960. En plus du recouvrement des actions, Baud réclame des dommages-intérêts au montant de \$400,000. Sur autorisation du tribunal de première instance, la déclaration a été modifiée pour porter le montant des dommages-intérêts réclamés à \$6,000,000. Dans cette action, Brook a fait une demande reconventionnelle pour obtenir à peu près le même redressement que dans l'action n° 2.

Arrêt: 1. Le pourvoi de Baud à l'encontre du jugement de la Division d'appel de la Cour suprême de l'Alberta confirmant le rejet de l'action intentée contre Brook le 26 juillet 1960 est, parce qu'elle était prématurée, rejeté. 2. Le pourvoi d'Asameria à l'encontre du jugement de la Division d'appel confirmant le rejet de l'action intentée contre SOG et Baud le 27 juillet 1960 est rejeté. 3. Le pourvoi de Baud à l'encontre du jugement de la Division d'appel confirmant le jugement de première instance condamnant Brook à payer \$250,000 de dommages-intérêts est accueilli et le montant des dommages-intérêts payables à l'appelante est porté à \$812,500.

Le savant juge de première instance a rejeté la première action au motif qu'une entente prorogeait effectivement le contrat de prêt des 125,000 actions d'Asameria

original expiry date, December 31, 1959, until December 31, 1960. The record included considerable evidence in support of such a finding which was confirmed on appeal. There being no demonstration of any error in law in the Courts below in so disposing of Action No. 1, the appeal with reference to that action should be dismissed.

The trial judge dismissed the second action, finding that the parties had settled their differences in respect of this action by an agreement dated October 28, 1958. The evidence amply supported the finding of the trial judge relating to the scope and effect of the settlement agreement. This finding was confirmed on appeal. Accordingly, the appeal to this Court with respect to the second action and the counterclaim by the respondent in Action No. 3 should be dismissed.

As to Action No. 3, the trial judge dismissed Baud's claims in detinue and conversion and assessed damages on the basis that Brook's failure to deliver constituted a breach of contract. The action in substance was a simple case of breach of contract to return 125,000 Asameria shares and the claims made and the issues arising in this action should be disposed of on that basis. The circumstances were such that damages constituted an adequate remedy.

The Court approached the matter of the proper appraisal of the damages assessable in the peculiar circumstances of this case on the following basis: that the same principles of remoteness will apply to the claims made whether they sound in tort or contract subject only to special knowledge, understanding or relationship of the contracting parties or to any terms express or implied of the contractual arrangement relating to damages recoverable on breach; that Baud was under the general duty to mitigate its losses and may not escape this duty by relying interminably on an injunction obtained by it in 1960, restraining the sale of 125,000 Asameria shares held by Brook; that the specific duty to mitigate and to crystallize its claim for damages within a reasonable time of the breach of contract by bringing action seeking appropriate remedies and to prosecute such action with due diligence, was qualified or postponed by Brook's request of Baud sometime prior to 1966 to refrain from enforcing its claims; that any postponement of such requirement to prosecute and to acquire replacement shares had come to an end at the latest on the awareness of Baud that the defaulting party was not only in breach of the duty to return the shares but had disposed of shares at least equal in

au-delà de la date initiale d'expiration, soit le 31 décembre 1959, jusqu'au 31 décembre 1960. Le dossier contient une preuve volumineuse à l'appui de cette conclusion, confirmée en appel. La preuve ne révélant aucune erreur de droit dans la façon dont les tribunaux d'instance inférieure sont arrivés à cette conclusion quant à l'action n° 1, le pourvoi relatif à cette action est rejeté.

Le savant juge de première instance a rejeté la deuxième action, concluant que les parties avaient réglé leurs différends relatifs à l'action n° 2 dans un règlement daté du 28 octobre 1958. La preuve étayait amplement cette conclusion du juge de première instance quant à la portée et à l'effet du règlement, conclusion qui a été confirmée en appel. En conséquence, le pourvoi interjeté devant cette Cour relativement à la deuxième action ainsi que la demande reconventionnelle de l'intimé dans l'action n° 3 sont rejetés.

En ce qui concerne l'action n° 3, le savant juge de première instance a rejeté les réclamations de Baud en restitution et pour appropriation illégale, et a évalué les dommages-intérêts en tenant pour acquis que l'omission de Brook de rendre les actiors constituait une rupture de contrat. En fait, l'action est un cas de simple rupture de contrat, savoir de l'engagement de rendre 125,000 actions d'Asameria, et les réclamations et les questions soulevées dans cette affaire doivent être tranchées sur cette base. Dans ces circonstances, l'adjudication de dommages-intérêts est un redressement approprié.

La Cour a abordé comme suit la question de l'évaluation des dommages exigibles dans les circonstances particulières de cette affaire: les principes relatifs au caractère prévisible s'appliquent également que la réclamation soit fondée sur la responsabilité délictuelle ou contractuelle, sous réserve cependant de connaissances, ententes ou relations particulières entre les parties contractantes ou de toute disposition expresse ou implicite dans le contrat au sujet des dommages recouvrables en cas d'inexécution; Baud avait l'obligation générale de limiter le préjudice et ne peut s'en dégager en invoquant indéfiniment l'injonction de 1960 interdisant à Brook de vendre 125,000 actions d'Asameria; l'obligation spécifique de Baud de limiter le préjudice et d'établir sa demande de dommages-intérêts en intentant l'action appropriée dans un délai raisonnable après la rupture et en procédant avec diligence a été repoussée dans le temps parce que Brook lui avait demandé, avant 1966, de ne pas poursuivre l'affaire; Baud aurait dû corriger son manque de diligence à poursuivre son action et à acheter des actions de remplacement dès qu'elle a appris que la partie contrevenante refusait non seulement de lui rendre les actions, mais en avait vendu un nombre identique; le retard apporté par Baud à l'achat d'actions

number to those loaned by Baud; that any postponement of the duty to acquire replacement shares which may have been due to the sharp reduction in the value of the shares which occurred during the loan, was ended with the revival in values on the public market at least by the end of 1966; that a plaintiff in the position of Baud may not successfully assert throughout the years of litigation a right to specific performance of the contract to redeliver the subject-matter of the contract and at the same time seek to avoid or reduce his losses on the grounds that to do so by buying replacement shares would involve him in investing his funds in the shares of a company managed or dominated by his adversary, Brook; that having regard to the nature of a common share neither the terms of the injunction or the loan contract, nor the action by Brook in disposing of shares in number equal to those loaned, have any effect on the characterization of the rights of Baud or the obligation of Brook throughout this long and tortuous transaction; that damages are an adequate remedy and that a court in these complex and particular circumstances will not invoke the extraordinary remedies of equity.

The application of these principles and determinations to the particular circumstances in this case requires a determination of the damages payable by Brook on the assumption that Baud ought to have crystallized these damages by the acquisition of replacement shares so as to minimize the avoidable losses flowing from the deprivation by Brook of Baud's opportunity to market the 125,000 shares. Such share purchases should have taken place within a reasonable time after the date of breach. Having regard to all the special circumstances, the time for purchase was the fall of 1966 when Baud was by its own admission free from any agreed restraint not to press its claims against Brook. It would be unreasonable to impose on Baud the burden of going into the market and acquiring replacement shares at a time when the litigation of its claims was in a dormant state at Brook's request. Furthermore Baud acknowledged that by the fall of 1966 the fortunes of Asamera had improved and this had begun to be reflected in the market price of its shares. In short, the appellant is not entitled in law to any compensation for the loss of opportunity to sell its shares after that date. Thereafter its loss of this opportunity is of its own making. The theory of such a damage award is to provide the funds needed to replace the shares at the time the law required it to do so in order to avoid an accumulating claim. There should be an allowance of a reasonable time to permit the organization of the finances and the mechanics required for the careful acquisition of 125,000 shares either by a series of relatively small purchases or by negotiated block purchases. This would carry the matter into the fall of 1967. By

de remplacement justifié par la baisse importante de la valeur des actions à l'époque du prêt ne tient plus après la fin de 1966, les actions ayant dès lors repris de la valeur; un demandeur dans la situation de Baud ne peut pendant toutes ces années à la fois prétendre avoir droit à l'exécution intégrale du contrat de restitution des biens et tenter d'éviter de limiter le préjudice en invoquant le fait que l'achat d'actions de remplacement l'obligerait à investir dans une compagnie gérée ou contrôlée par son adversaire, Brook; compte tenu de la nature d'une action ordinaire, ni des dispositions de l'injonction ni celles du contrat de prêt, ni le fait que Brook ait vendu le même nombre d'actions que celles prêtées, n'ont d'effet sur le caractère des droits de Baud ou sur les obligations de Brook aux termes d'une opération aussi complexe; l'adjudication de dommages-intérêts est une solution adéquate et, dans des circonstances aussi particulières que complexes, la Cour ne doit pas recourir aux redressements extraordinaires prévus en *equity*.

L'application de ces principes et solutions aux circonstances particulières de l'espèce exige une évaluation des dommages-intérêts payables par Brook fondée sur la supposition que Baud aurait dû établir les dommages en achetant des actions de remplacement de façon à limiter les pertes évitables résultant de l'impossibilité pour Baud, du fait de Brook, de mettre les 125,000 actions sur le marché. Cet achat d'actions aurait dû être effectué dans un délai raisonnable après la rupture du contrat. Compte tenu de toutes les circonstances particulières susmentionnées, cet achat aurait dû être effectué à l'automne de 1966 alors que Baud, de son propre aveu, n'était plus assujettie à l'entente conclue avec Brook de ne pas poursuivre l'affaire. Il ne serait pas raisonnable en effet de s'attendre à ce que Baud ait acheté des actions de remplacement alors que les procédures judiciaires étaient en veilleuse, à la demande même de Brook. En outre, Baud a reconnu qu'à l'automne de 1966, la situation d'Asamera s'était améliorée, résultant en une augmentation de la valeur marchande de ses actions. Bref l'appelante n'a aucun droit à une indemnisation pour la perte de la possibilité de vendre les actions après cette date. Elle est alors devenue l'auteur du préjudice qu'elle a subi. Le principe sous-jacent à l'adjudication des dommages-intérêts est d'accorder une indemnisation correspondant au prix de remplacement des actions à leurs cours au moment où la demanderesse était tenue en droit de les remplacer afin d'éviter l'accroissement de sa réclamation. On doit laisser à la demanderesse un délai raisonnable pour procéder de façon ordonnée au financement et à l'acquisition des

this time the price had risen to a range of \$5 to \$6. Making allowance for the upward pressure on the market price which would be generated by the purchase of such a large number of shares on a relatively low volume stock, the purchase price would surely have exceeded the \$6 price reached in mid-1967 without any market intervention by Baud. For this factor an allowance of \$1 per share should be made. Taking into account the effect of market intervention by Baud, the median price during the period from late 1966 to mid-1967, adjusted accordingly, would be about \$6.50, and the damages should be awarded to Baud on that basis; that is, the total damages for breach of agreement to return the Asamer shares should amount to \$812,500. In weighing the magnitude of this award one should not lose sight of the essential fact that Brook at any time right down to trial could, if he had remained in compliance with the injunction of July 1960, have avoided this result or the risk of this award by delivering from any source 125,000 Asamer shares.

As held by the Courts below, Brook's claim for damages in respect of the undertaking given by Baud upon the issuance of the interim injunction in July 1960 should be dismissed.

APPEALS from a judgment of the Supreme Court of Alberta, Appellate Division¹, dismissing appeals from a judgment of Kirby J. in three actions consolidated for trial. Appeals dismissed in two actions; appeal allowed in third action and cross-appeal dismissed.

P. B. C. Pepper, Q.C., and J. L. McDougall, for the plaintiffs, appellants.

R. A. MacKimmie, Q.C., for the defendants, respondents.

The judgment of the Court was delivered by

ESTEY J.—These appeals arise out of a long series of agreements concerning the shares and operations of the appellant, Asamer Oil Corporation Ltd. (hereinafter referred to as Asamer), which company was in one way or another involved in exploration for oil in Indonesia. Three separate actions were commenced by the parties.

¹ (1973), 40 D.L.R. (3d) 418.

125,000 actions d'Asamer, soit par de petits achats soit en bloc. Ceci nous mène à l'automne de 1967. A ce moment-là, la valeur des actions était de \$5 à \$6. Compte tenu de la tendance à la hausse qu'aurait entraîné l'achat d'un aussi grand nombre d'actions dans un marché restreint, le prix des actions aurait certainement dépassé les \$6 l'unité atteints vers la mi-1967, sans que Baud intervienne sur le marché. En conséquence, la somme d'un dollar est ajoutée à la valeur des actions à cette date. Prenant en considération l'effet d'une intervention de Baud sur le marché, la valeur moyenne des actions entre la fin de l'année 1966 et le milieu de l'année 1967 serait d'environ \$6.50 et c'est ce chiffre qui doit fonder les dommages-intérêts dus à Baud; en conséquence, le montant total des dommages-intérêts dus pour la nonrestitution des actions d'Asamer est de \$812,500. Devant ce chiffre important, il ne faut pas oublier que jusqu'au procès, Brook aurait pu, s'il avait respecté l'injonction prononcée en juillet 1960, éviter le risque et les effets d'une telle décision en procédant à la remise de 125,000 actions d'Asamer, sans égard à leur provenance.

Comme l'ont décidé les tribunaux d'instance inférieure, la réclamation de Brook en dommages-intérêts relativement à l'engagement pris par Baud lors de la délivrance de l'injonction interlocutoire de juillet 1960 doit être rejetée.

POURVOIS interjetés à l'encontre d'un arrêt de la Division d'appel de la Cour suprême de l'Alberta¹ rejetant des appels d'un jugement du juge Kirby relativement à trois actions entendues ensemble. Pourvois rejetés relativement à deux actions; pourvoi accueilli relativement à la troisième action et pourvoi incident rejeté.

P. B. C. Pepper, c.r., et J. L. McDougall, pour les demanderesses, appelantes.

R. A. MacKimmie, c.r., pour les défendeurs, intimés.

Le jugement de la Cour a été rendu par

LE JUGE ESTEY—Ces pourvois résultent d'une longue série d'accords concernant les actions et les opérations de l'appelante, Asamer Oil Corporation Ltd. (ci-après appelée Asamer), une compagnie engagée de diverses façons dans l'exploration pétrolière en Indonésie. Les parties ont intenté trois actions distinctes.

¹ (1973), 40 D.L.R. (3d) 418.

1. *Baud Corporation, N.V. (Plaintiff) v. Thomas L. Brook (Defendant)*, (commenced on July 26, 1960) wherein Baud, as it shall herein-after be called, (which is a wholly owned subsidiary of the Sea Oil & General Corporation) sought the return of 125,000 Asamer shares from the respondent, Brook (who at all material times was the president and chief officer of Asamer). Baud alleged that 125,000 Asamer shares were loaned by it in October and November of 1957 to the respondent, Brook, under an agreement dated November 10, 1958, requiring their return by the end of 1959. In addition, Baud claimed damages in the sum of \$150,750 representing the difference in the market value of the 125,000 shares between the date upon which they were to have been returned and the date of the writ.

2. *Asamer Oil Corporation Ltd. (Plaintiff) v. Sea Oil & General Corporation and Baud Corporation, N.V. (Defendants)*, (commenced on July 27, 1960). This action was instituted the day after Action No. 1. In it Asamer sought rescission of the basic agreement between the two groups of entrepreneurs represented by Baud on the one hand, and Brook on the other. The effect of rescission, if granted, would be the cancellation of treasury shares issued by Asamer to Baud and Sea Oil & General Corporation Ltd. pursuant to this agreement.

3. *Baud Corporation, N.V. (Plaintiff) v. Thomas L. Brook (Defendant)*, (commenced on December 6, 1966). In this action, Baud repeated its allegations as asserted in Action No. 1, and claimed the return of 125,000 Asamer shares, which the respondent, Brook, was required to return under the agreements mentioned in Action No. 1. The third action arose out of the allegation by the respondent in Action No. 1 that the first action was premature since the date for the return of the shares had been extended by the parties until December 31, 1960. In addition to its claim for the return of the shares, Baud claimed damages in the sum of \$400,000. An amendment of the statement of claim whereby the damage claim was raised to \$6,000,000 was allowed at trial. In this action, the respondent, Brook, counterclaimed for

1. *Baud Corporation, N.V. (Demanderesse) c. Thomas L. Brook (Défendeur)*, intentée le 26 juillet 1960, dans laquelle Baud (comme elle sera ci-après désignée) une filiale en propriété exclusive de Sea Oil & General Corporation, demande que l'intimé Brook (qui, à toutes les époques en cause, était le président directeur général d'Asamer) lui rende 125,000 actions d'Asamer. Baud prétend avoir prêté à l'intimé, Brook, en octobre et novembre 1957, 125,000 actions d'Asamer en conformité d'un accord daté du 10 novembre 1958, qui prévoyait leur restitution avant la fin de 1959. En outre, Baud réclame des dommages-intérêts au montant de \$150,750, au titre de la variation de la valeur marchande des 125,000 actions entre la date où elles devaient être rendues et la date du bref.

2. *Asamer Oil Corporation Ltd. (Demanderesse) c. Sea Oil & General Corporation et Baud Corporation, N.V. (Défenderesses)*, intentée le 27 juillet 1960. Cette action fut introduite le lendemain de l'action n° 1. Asamer y réclame la rescission de l'accord principal conclu entre les deux groupes d'entrepreneurs, représentés respectivement par Baud et par Brook. Si elle était accordée, la rescission aurait pour effet d'annuler les actions de trésorerie émises par Asamer en faveur de Baud et de Sea Oil & General Corporation Ltd. en vertu de l'accord.

3. *Baud Corporation, N.V. (Demanderesse) c. Thomas L. Brook (Défendeur)*, intentée le 6 décembre 1966. Dans cette action, Baud reprend les allégations formulées dans l'action n° 1 et réclame la restitution des 125,000 actions d'Asamer que l'intimé Brook devait rendre en vertu des accords mentionnés dans l'action n° 1. Cette troisième action résulte de ce que l'intimé dans l'action n° 1 affirme que l'action initiale était prématuée puisque les parties avaient convenu de proroger la date de restitution des actions jusqu'au 31 décembre 1960. En plus du recouvrement des actions, Baud réclame des dommages-intérêts au montant de \$400,000. Sur autorisation du tribunal de première instance, la déclaration a été modifiée pour porter le montant des dommages-intérêts réclamés à \$6,000,000. Dans cette action, l'intimé

substantially the same relief sought by him in Action No. 2.

It is convenient to deal first with the issues raised in Action No. 2. Under the formative agreement, of which rescission is sought by Asamera in the second action, entered into on June 18, 1957 (hereafter called the basic agreement), Baud was to receive 3,500,000 shares of Asamera, and Sea Oil & General Corporation (hereafter referred to as SOG) was to receive 500,000 shares in that company. In return, Asamera was to receive \$250,000 together with 196 shares in an Indonesian corporation known as Nusantara, which shares represented a 49 per cent interest therein. The transaction was closed on September 9, 1957, when the 4,000,000 shares were issued from the treasury of Asamera and, thereafter, the sum of \$250,000 was advanced to Asamera and action was taken to deposit the 196 shares in Nusantara in a repository subject to Asamera's control. 500,000 shares were issued to SOG. 2,000,000 of the 3,500,000 shares issued by Asamera to Baud were subject to an escrow agreement for a period of six months from September 9, 1957. On February 5, 1958, the time for holding these shares in escrow was extended to November 1958.

In Action No. 2, Asamera alleged a total failure of consideration under the basic agreement, and accordingly, claimed that the agreement was null and void *ab initio*. In the alternative Asamera claimed that the performance of the agreement had been frustrated, and thus that the contract was voidable at its option. The learned trial judge dismissed this action, finding that the parties had settled their differences in respect of Action No. 2 by an agreement dated October 28, 1958. The Court of Appeal of Alberta reached the same conclusion.

Counsel for Brook in this Court reasserted his submissions that there was an entire failure of consideration under the basic agreement and that Asamera "received nothing whatever of any value from Baud in exchange for . . ." the 1,500,000 shares which remained outstanding in Baud's hands after the aforementioned settlement agreement of October 28, 1958. As explained earlier,

Brook a fait une demande reconventionnelle pour obtenir à peu près le même redressement que dans l'action n° 2.

Il convient de traiter d'abord des questions soulevées dans l'action n° 2. L'accord initial dont Asamera demande la rescission dans la deuxième action a été conclu le 18 juin 1957. En vertu de cet accord (ci-après appelé l'accord principal), Baud et Sea & Oil General Corporation (ci-après appelée SOG) devaient respectivement recevoir 3,500,000 et 500,000 actions d'Asamera. En contrepartie, Asamera devait recevoir \$250,000 et 196 actions de Nusantara, une compagnie indonésienne, soit une participation de 49 pour cent. L'affaire a été conclue le 9 septembre 1957, alors que Asamera a délivré les 4,000,000 d'actions. Par la suite, Asamera reçut \$250,000 et les dispositions nécessaires furent prises pour placer les 196 actions de Nusantara en dépôt sous le contrôle d'Asamera. 500,000 actions furent émises au profit de SOG. Des 3,500,000 actions émises par Asamera au profit de Baud, 2,000,000 étaient assujetties à un contrat d'entierrement pour une période de 6 mois commençant le 9 septembre 1957. Le 5 février 1958, cette période fut prorogée jusqu'en novembre 1958.

Dans l'action n° 2, Asamera prétend que le contrat principal est nul *ab initio* pour absence totale de contrepartie. Subsidiairement, elle prétend que puisque le contrat n'a pas été intégralement exécuté, il est susceptible d'annulation à sa demande. Le savant juge de première instance a rejeté cette action, concluant que les parties avaient réglé leurs différends relatifs à l'action n° 2 dans un règlement daté du 28 octobre 1958. La Cour d'appel de l'Alberta est parvenue à la même conclusion.

Devant cette Cour, l'avocat de Brook a de nouveau prétendu qu'il y avait eu absence totale de contrepartie à l'accord principal et que Asamera [TRADUCTION] «n'avait rien reçu de valeur de Baud en contrepartie des . . .» 1,500,000 actions qui étaient demeurées en circulation et que Baud avait toujours en sa possession après le règlement du 28 octobre 1958, susmentionné. Comme je l'ai

the parties had agreed to escrow 2,000,000 of the 3,500,000 Asamer shares in order to ensure the performance by Baud of the transfer of the Nusantara shares which could not apparently be completed on September 9, 1957. Under the settlement agreement, the 2,000,000 escrowed shares were cancelled, leaving outstanding in the hands of SOG 500,000 Asamer shares, and in the hands of Baud, 1,500,000 shares.

Counsel for Brook bases his plea of total failure of consideration on two points:

- (a) The Nusantara shares were never transferred to Asamer as required by the agreement of 1957; and,
- (b) Baud did not deliver to Asamer, either through Nusantara or otherwise, any exploration permits for Indonesia.

The first item relating to the failure to deliver the 49 per cent interest in Nusantara is founded on what transpired after the closing under the 1957 agreement on September 9. At that time Baud delivered an irrevocable direction to the holder of the 196 shares of Nusantara to hold them thereafter for the exclusive account, and subject to the order of Asamer only. The trial judge found that the deposit of the Nusantara shares in the bank in Djakarta, which resulted in the acquisition by Asamer of an interest in four exploration licences held by Nusantara, was good consideration for Asamer's promise to issue treasury shares to Baud and SOG. In any event it is unnecessary to determine this issue. The learned trial judge determined that any and all claims outstanding between these parties on October 28, 1958, including any claims with reference to the Nusantara shares and escrow arrangements, were mutually released pursuant to the aforementioned settlement agreement. The evidence in the record amply supports, in my respectful view, this finding of the learned trial judge relating to the scope and effect of the settlement agreement. This finding was confirmed on appeal. I would dismiss the appeal to this Court with respect to the second action and the counter-claim by the respondent in Action No. 3.

déjà indiqué, les parties avaient convenu de l'entiercement de 2,000,000 des 3,500,000 actions d'Asamer afin de garantir le transfert des actions de Nusantara par Baud, qui ne semblait pas pouvoir se faire le 9 septembre 1957. Aux termes du règlement, les 2,000,000 d'actions entiercées étaient annulées, ce qui laissait en circulation les 500,000 actions d'Asamer appartenant à SOG et les 1,500,000 actions appartenant à Baud.

L'avocat de Brook fonde sa défense d'absence totale de contrepartie sur deux points:

- a) Les actions de Nusantara n'ont jamais été transférées à Asamer comme l'exigeait l'accord de 1957; et
- b) Baud n'a pas remis à Asamer les permis d'exploration en Indonésie, ni par l'intermédiaire de Nusantara ni autrement.

Le premier point relatif au défaut de transférer la participation de 49 pour cent dans Nusantara est fondé sur ce qui s'est produit après la conclusion de l'accord du 9 septembre 1957. A cette époque, Baud a donné des instructions irrévocables au détenteur des 196 actions de Nusantara, lui demandant de détenir les actions pour le compte exclusif et à l'entièvre disposition d'Asamer. Le juge de première instance a conclu que le dépôt des actions de Nusantara à une banque de Djakarta, qui a assuré à Asamer une participation dans quatre licences d'exploration détenues par Nusantara, constituait une contrepartie valable pour la promesse d'Asamer d'émettre des actions de trésorerie en faveur de Baud et SOG. Quoi qu'il en soit, il n'est pas nécessaire de trancher cette question. Le savant juge de première instance a décidé que le 28 octobre 1958, toutes les réclamations en litige entre les parties, y compris les réclamations relatives aux actions de Nusantara et à leur entiercement, avaient été résolues par le règlement susmentionné. Avec égards, je considère que la preuve au dossier étaye amplement cette conclusion du juge de première instance quant à la portée et à l'effet du règlement, conclusion qui a été confirmée en appel. Je suis donc d'avis de rejeter le pourvoi interjeté devant cette Cour relativement à la deuxième action ainsi que la demande reconventionnelle de l'intimé dans l'action n° 3.

The first action was dismissed by the learned trial judge when he found that there was indeed an agreement extending the loan of the 125,000 Asamer shares beyond the original expiry date, December 31, 1959, until December 31, 1960. The record includes considerable evidence in support of such a finding which was confirmed on appeal. There being no demonstration of any error in law in the Courts below in so disposing of Action No. 1, I would dismiss the appeal with reference to that action.

This leaves outstanding before this Court only the appeal from the disposition of Action No. 3. The issue in this action, despite the elaborate record, is very narrow. Brook raised several defences to the claim by Baud for the return of 125,000 Asamer shares. Brook took the position at trial that Baud had waived the return of the shares. The learned trial judge rejected this defence and I have discovered no error in principle which would justify appellate interference in what is a clear finding of fact on the evidence. Brook alleged also that the shares were not loaned to him by Baud but by its chief executive officer, Diamantidi, and therefore no action for recovery can be brought by Baud. The simple and short answer is that if the loan was mechanically made by Diamantidi, he did so as the agent of Baud. The option agreement itself and a prior letter agreement states that upon the expiry of the term of the option on December 31, 1959, the shares will be returned to Baud. The option agreement is signed on behalf of Baud by Diamantidi. In any event there was evidence, oral and written, of the fact that the loan of the shares had first been made by Baud to Diamantidi and then by Diamantidi to Brook. Such an arrangement (expressed to be for tax considerations) affords no defence to Brook to a demand by Baud for their return and, consequently, this defence must fail.

Le savant juge de première instance a rejeté la première action au motif qu'une entente prorogeait effectivement le contrat de prêt des 125,000 actions d'Asamer au-delà de la date initiale d'expiration, soit le 31 décembre 1959, jusqu'au 31 décembre 1960. Le dossier contient une preuve volumineuse à l'appui de cette conclusion, confirmée en appel. La preuve ne révélant aucune erreur de droit dans la façon dont les tribunaux d'instance inférieure sont arrivés à cette conclusion quant à l'action n° 1, je suis d'avis de rejeter le pourvoi relatif à cette action.

Ceci ne laisse devant cette Cour que le pourvoi interjeté à l'encontre du jugement relatif à l'action n° 3. Malgré l'épaisseur du dossier, la question soumise à la Cour dans cette action est très limitée. Brook a invoqué plusieurs moyens de défense contre la demande de restitution des 125,000 actions d'Asamer présentée par Baud. En première instance, il a prétendu que Baud l'avait relevé de l'obligation de lui rendre ces actions. Le savant juge de première instance a rejeté ce moyen et je n'ai trouvé dans ce jugement aucune erreur de principe pouvant justifier la modification par une juridiction d'appel d'une conclusion de fait clairement fondée sur la preuve. Brook a également prétendu que les actions ne lui avaient pas été prêtées par Baud, mais par son directeur général, Diamantidi, et qu'en conséquence, Baud n'avait pas qualité pour intenter l'action en restitution. La réponse à cette prétention est vite trouvée: même s'il est matériellement exact que Diamantidi a fait le prêt, il agissait comme mandataire de Baud. L'option et une lettre d'entente antérieure à celle-ci précisent d'ailleurs qu'à la date de la levée de l'option, soit le 31 décembre 1959, les actions devaient être rendues à Baud. L'option est signée par Diamantidi au nom de Baud. Quoi qu'il en soit, la preuve orale et écrite établit que Baud a d'abord prêté les actions à Diamantidi qui les a à son tour prêtées à Brook. Cette façon de procéder (supposément fondée sur des considérations fiscales) ne permet pas à Brook d'opposer une défense valable à l'action en restitution des actions intentée par Baud et, en conséquence, ce moyen ne peut être retenu.

The learned trial judge appears to have found that Brook was in breach of his agreement when he failed to return the shares to Diamantidi; the Court of Appeal on the other hand found the breach to be the failure by Brook to return the shares to Baud. There is ample evidence to support the conclusion reached by the Court of Appeal. Indeed all the written evidence accords with this result and I respectfully agree with that Court on this point.

This leaves outstanding only the question of the remedy or remedies open to Baud. The action apparently proceeded on the basis that Brook, by his wrongful retention of the shares, was open to an action by Baud in detinue, or alternatively, in conversion because Brook had wrongfully disposed of the shares loaned to him. Brook admitted in his statement of defence, filed on July 6, 1967, that these shares had been sold, and further admitted on examination for discovery in May of 1968 that the sale had occurred in 1958. The trial judge found that the brokers, in an effort to protect their position, had sold shares of Asamera from the Brook account in December of 1957 and in January and February of 1958.

This phase of the matter is somewhat complicated by the fact that an injunction was issued by McLaurin C.J.T.D. in the Supreme Court of Alberta on July 27, 1960, which might be construed as restraining Brook from selling the 125,000 shares loaned to him by Baud. Brook's interpretation of his position under the injunction order was that he remained in compliance therewith so long as he held not less than 125,000 shares. There is nothing to indicate that on this interpretation he was in breach of the injunction. Baud, on the other hand, took the position that, as regards the action of detinue or conversion, it had the right to insist that Brook make whatever arrangements may have been necessary with the broker to retain the actual certificates forwarded to him by Baud. The order itself is ambiguous as to whether some retention in specie or a mere credit balance is required for compliance by Brook. The injunction issued by Chief Justice McLaurin in 1960 enjoins Brook from voting, or disposing of or dealing with "the

Le juge de première instance semble avoir conclu que Brook avait violé l'accord en ne rendant pas les actions à Diamantidi; par contre, la Cour d'appel a jugé que Brook avait violé l'accord parce qu'il n'avait pas remis les actions à Baud. Une preuve considérable, en fait toute la preuve écrite, appuie la conclusion de la Cour d'appel et, avec égards, je partage son opinion sur cette question.

Il ne reste donc qu'à établir de quels recours Baud disposait. L'action a apparemment été instituée en tenant pour acquis qu'en détenant illégalement les actions, Brook s'exposait à une action en restitution ou, subsidiairement, à une action pour appropriation illégale, puisqu'il s'était départi sans droit des actions qui lui avaient été prêtées. Dans sa défense, déposée le 6 juillet 1967, Brook a admis que lesdites actions avaient été vendues et il a en outre admis, lors d'un interrogatoire préalable, en mai 1968, que la vente avait eu lieu en 1958. Le juge de première instance a conclu que les courtiers, cherchant à se protéger, avaient vendu des actions d'Asamera détenues au compte de Brook, en décembre 1957 et en janvier et février 1958.

La question se complique encore du fait que le 27 juillet 1960, le juge en chef McLaurin de la Division d'instruction de la Cour suprême de l'Alberta a délivré une injonction qu'on pourrait interpréter comme une interdiction à Brook de vendre les 125,000 actions prêtées par Baud. Brook prétend qu'il respectait l'injonction tant qu'il restait en possession d'au moins 125,000 actions. Si l'on adopte cette interprétation, rien n'indique qu'il ait violé l'injonction. En revanche, Baud soutient, relativement à l'action en restitution ou à l'action pour appropriation illégale, qu'elle avait le droit d'exiger de Brook qu'il prenne les mesures nécessaires avec son courtier afin de conserver les certificats qu'elle lui avait remis. L'injonction est ambiguë quant à savoir si Brook devait demeurer en possession de certificats déterminés ou si un simple solde créditeur suffisait. L'injonction délivrée par le juge en chef McLaurin en 1960 interdit à Brook de prendre part à un vote concernant [TRADUCTION] «les 125,000 actions ... mentionnées aux

125,000 shares . . . referred to in paragraphs 2 and 3 of the Statement of Claim . . .". Baud's reference in its statement of claim is directed to the 125,000 shares loaned to Brook in 1957. The injunction therefore may be construed as restraining dealing by Brook with those specific 125,000 shares. But this relation of the history of the transaction does not dispose of the matter. In the course of the trial the appellant moved for an order that the shares be deposited in court by Brook. This application was dismissed by the trial judge apparently on the basis that the retention of 125,000 shares by Brook would be sufficient compliance with the order. Since all the shares of Asameria are identical in class and conditions attaching thereto, no practical consideration arises which requires retention in specie, if that be technically possible, of the actual 125,000 shares loaned to Brook. The background against which the loan of the shares was made and the subsequent option granted for their purchase lead one to the view that should a determination of this issue become necessary, Baud is protected by the order and Brook from its contravention by the retention by Brook of a like number of shares of Asameria. To other aspects of this issue I will return later.

It is trite law that under the applicable statutes and common law a certificate is not in itself a share or shares of the corporation but only evidence thereof. (*Vide Solloway v. Blumberger*², per Rinfret J. at p. 167.) These shares are intangible, incorporeal property rights represented or evidenced by share certificates. They are not in themselves capable of individual identification and isolation from all other shares of the corporation of the same class. Therefore, once these shares were pledged by Brook in fully negotiable form and placed in the name of the broker, as was the evidence here, it was not possible to determine whether some or all of these 125,000 shares had been sold even presuming that at any time a specific share of a corporation as distinct from the certificate representing the share can be isolated and given an existence separate and apart from all other shares of the same class. In any case, it

paragraphes 2 et 3 de la déclaration . . .», de les vendre ou de les aliéner. Dans sa déclaration, Baud parle des 125,000 actions prêtées à Brook en 1957. L'injonction peut donc être interprétée comme interdisant à Brook d'aliéner ces 125,000 actions en particulier. Mais cet historique ne rend pas compte de toute la réalité. En première instance, l'appelante a demandé une ordonnance enjoignant à Brook de consigner les actions à la cour. Le juge de première instance a rejeté cette requête, au motif semble-t-il qu'en demeurant en possession de 125,000 actions, Brook se conformait suffisamment à l'ordonnance. Comme toutes les actions d'Asameria sont de même classe et son assujetties aux mêmes conditions, aucune considération pratique ne justifie la conservation des actions mêmes prêtées à Brook, à supposer que la chose soit matériellement possible. Les circonstances dans lesquelles on a d'abord consenti le prêt des actions et ensuite accordé une option d'achat à leur égard nous amènent à conclure, s'il devenait nécessaire de trancher cette question, que Baud est protégée par l'ordonnance et que Brook est à l'abri de tout reproche de violation en retenant le nombre spécifié d'actions d'Asameria. Je reviendrai aux autres aspects de cette question ultérieurement.

Il est constant en droit qu'en vertu des lois applicables et de la *common law*, un certificat d'action ne constitue pas en lui-même une action de la compagnie, mais en est seulement la preuve. (Voir *Solloway c. Blumberger*², le juge Rinfret, à la p. 167.) Les actions sont des droits de propriété incorporels et les certificats en constituent une attestation ou une preuve. Elles ne peuvent être identifiées séparément ni isolées des autres actions de même classe de la compagnie. En conséquence, dès que Brook a mis les actions en gage au nom du courtier, sous une forme entièrement négociable, comme le révèle la preuve présentée en l'espèce, il est devenu impossible de déterminer si une partie ou la totalité des 125,000 actions avaient été vendues, à supposer même qu'on puisse, à un moment donné, isoler une action (et non le certificat qui en constitue la représentation tangible) et la considérer séparément des autres actions de même classe.

² [1933] S.C.R. 163.

² [1933] R.C.S. 163.

seems almost academic to argue that Baud could assert such a position in this regard when the shares were delivered through Diamantidi in fully negotiable form to Brook after Brook had announced that the purpose of the loan was to pledge the shares with his broker as security for his marginal transactions in other Asamer shares, and this apart altogether from the fact that redelivery of 125,000 Asamer shares free of encumbrance by Brook from any source would meet his obligation of redelivery.

The learned trial judge dismissed Baud's claims in detinue and conversion and assessed damages on the basis that Brook's failure to deliver constituted a breach of contract. The action in substance is a simple case of breach of contract to return 125,000 Asamer shares and in my view the claims made and the issues arising in this action should be disposed of on that basis. That being so, we come to the only real issue in this appeal, namely, to what recovery is the appellant, Baud, in these circumstances entitled and, if the appropriate relief be a monetary award, the quantum of damages.

Baud has asked this Court to award specific performance of the agreement to return 125,000 Asamer shares, and in particular, in its statement of claim has requested an order directing the return or replacement of the shares. The jurisdiction to award specific performance of contractual obligations is ordinarily exercised only where damages would be inadequate to compensate a plaintiff for his losses. As the original 125,000 shares are indistinguishable from all other Asamer shares, and since there has been no suggestion that corporate control is at issue in this case, or that shares were not readily available in the stock market, an order for delivery of shares would merely be another method or form for the payment of any judgment awarded. Asamer shares are listed on the public stock exchanges and consequently some estimate of their market value can be readily ascertained from day to day. The parties themselves throughout the 21 years since

Quoi qu'il en soit, l'argument de Baud à ce sujet semble purement théorique puisque Baud a remis les actions à Brook, par l'intermédiaire de Diamantidi, sous une forme entièrement négociable, quand Brook a indiqué que les actions prêtées seraient mises en garde auprès de son courtier afin de garantir ses opérations sur marge visant ses autres actions d'Asamer et ce, mis à part le fait que pour remplir son obligation, Brook n'avait qu'à remettre 125,000 actions d'Asamer, sans indication de provenance, à condition qu'elles soient libres de toute charge.

Le savant juge de première instance a rejeté l'action de Baud en restitution et l'action pour appropriation illégale, et a évalué les dommages-intérêts en tenant pour acquis que l'omission de Brook de rendre les actions constituait une rupture de contrat. En fait, l'action est une affaire de simple rupture de contrat, savoir de l'engagement de rendre 125,000 actions d'Asamer et, à mon avis, les réclamations et les questions soulevées dans cette affaire doivent être tranchées sur cette base. Nous en venons donc à la véritable question en litige dans ce pourvoi: à quel dédommagement l'appelante Baud a-t-elle droit en l'instance et, si ce redressement est pécuniaire, quel doit être le montant des dommages-intérêts?

Baud demande à cette Cour d'ordonner l'exécution intégrale de l'accord pour la restitution des 125,000 actions d'Asamer et, plus précisément, elle demande dans sa déclaration une ordonnance exigeant la restitution ou le remplacement des actions. Habituellement, le pouvoir d'ordonner l'exécution intégrale d'une obligation contractuelle n'est exercé que dans les cas où des dommages-intérêts ne sauraient indemniser le demandeur du préjudice subi. Comme les 125,000 actions en cause ne peuvent être différencier des autres actions d'Asamer et comme il n'est pas question que le contrôle de la compagnie soit en cause ou qu'il y ait eu un problème de disponibilité des actions sur le marché des valeurs, une ordonnance de restitution des actions ne serait qu'une façon d'exiger le paiement de tout montant accordé par jugement. Les actions d'Asamer sont cotées en bourse et il est en conséquence facile d'obtenir une estimation quotidienne de leur valeur marchande.

these transactions began have had the benefit of the daily assessment by the stock market of the value of these shares. It is obvious that damages are an adequate remedy and that the courts in such circumstances do not resort to the equitable remedy of specific performance.

The assessment of the quantum of damages for this breach of contract is somewhat complex. The calculation of damages relating to a breach of contract is, of course, governed by well-established principles of common law. Losses recoverable in an action arising out of the non-performance of a contractual obligation are limited to those which will put the injured party in the same position as he would have been in had the wrongdoer performed what he promised.

Not all kinds of losses are recoverable in actions for breach of contract. The limitations on damages recoverable in contract were discussed in *Victoria Laundry (Windsor) LD. v. Newman Industries LD.*³, wherein Asquith L.J. at p. 539 went to great lengths to explain such limits:

(1) It is well settled that the governing purpose of damages is to put the party whose rights have been violated in the same position, so far as money can do so, as if his rights had been observed: (*Sally Wertheim v. Chicoutimi Pulp Company*). This purpose, if relentlessly pursued, would provide him with a complete indemnity for all loss de facto resulting from a particular breach, however improbable, however unpredictable. This, in contract at least, is recognized as too harsh a rule. Hence,

(2) In cases of breach of contract the aggrieved party is only entitled to recover such part of the loss actually resulting as was at the time of the contract reasonably foreseeable as liable to result from the breach.

(3) What was at that time reasonably so foreseeable depends on the knowledge then possessed by the parties or, at all events, by the party who later commits the breach.

³ [1949] 2 K.B. 528.

Les parties ont donc, pendant les 21 années écoulées depuis le début de ces opérations, bénéficié d'une évaluation boursière quotidienne de ces actions. Il est évident que des dommages-intérêts sont un redressement approprié et qu'il n'est pas question, dans un tel cas, que les tribunaux aient recours au redressement en *equity* que constitue l'exécution intégrale.

L'évaluation des dommages-intérêts pour cette rupture de contrat est assez complexe. Bien sûr, le calcul des dommages-intérêts pour rupture de contrat est régi par des principes de *common law* bien établis. Les pertes recouvrables dans une action fondée sur l'inexécution d'une obligation contractuelle sont limitées au montant qui placera la partie lésée dans la situation qui aurait existé si le contrevenant avait respecté son engagement.

Dans une action fondée sur une rupture de contrat, les pertes ne donnent pas toutes lieu à une indemnisation. Les restrictions applicables aux dommages-intérêts recouvrables en matière de contrat ont été analysées en profondeur dans l'arrêt *Victoria Laundry (Windsor) LD. v. Newman Industries LD.*³, par le lord juge Asquith (à la p. 539):

[TRADUCTION] (1) Il est bien établi que les dommages-intérêts ont pour objet principal de placer, dans la mesure où l'argent peut le faire, la partie dont les droits ont été violés dans la situation qui aurait existé si ses droits avaient été respectés: (*Sally Wertheim v. Chicoutimi Pulp Company*). Cet objet, s'il est poursuivi jusqu'au bout, lui permettra d'être totalement indemnisée de toute perte résultant de facto d'une violation particulière, même improbable ou imprévisible. En matière de contrat, tout au moins, cette règle est considérée comme trop stricte. D'où,

(2) En cas de rupture de contrat, la partie lésée n'a droit à une indemnité que pour la perte qui en découle effectivement et qui était, à la date du contrat, susceptible d'en découler d'après ce qu'on pouvait raisonnablement prévoir.

(3) On apprécie les faits raisonnablement prévisibles à cette date en fonction des renseignements que possédaient alors les parties, ou du moins la partie qui rompt par la suite le contrat.

³ [1949] 2 K.B. 528.

Three additional rules or refinements of the above rules are thereupon enumerated by Asquith L.J. but these are not here relevant. The principle set out in paragraph 2 above was thereafter modified somewhat by the House of Lords in *Koufos v. C. Czarnikow (The Heron II)*⁴, where it was determined that the proper test for remoteness was not the 'reasonable foreseeability' of the head of damages claimed as in an action in tort, but whether the probability of the occurrence of the damage in the event of breach should have been within the reasonable contemplation of the contracting parties at the time of the entry into the contract. (*Vide Brown & Root Ltd. v. Chimo Shipping Ltd.*⁵, per Ritchie J., at p. 648.)

These principles were most recently discussed in *Parsons (Livestock) Ltd. v. Uttley Ingham & Co. Ltd.*⁶, where subject to qualifications raised in the judgment, it was concluded by all members of the Court of Appeal that the appropriate legal rules relating to remoteness will not depend upon the classification of the action as being one of contract or tort. The case has already been the subject of comment, *vide Note*, (1978) 94 L.Q.R. 171. Scarman L.J. at p. 529 stated:

As to the first problem, I agree with Lord Denning M.R., in thinking that the law must be such that, in a factual situation where all have the same actual or imputed knowledge and the contract contains no term limiting the damages recoverable for breach, the amount of damages recoverable does not depend upon whether, as a matter of legal classification, the plaintiffs' cause of action is breach of contract or tort. It may be that the necessary reconciliation is to be found, notwithstanding the strictures of Lord Reid at pp. 446 and 389-390, in holding that the difference between "reasonably foreseeable" (the test in tort) and "reasonably contemplated" (the test in contract) is semantic, not substantial. Certainly Lord Justice Asquith in *Victoria Laundry v. Newman* [1949] 2 K.B. 528 at p. 535 and Lord Pearce in *Czarnikow v. Koufos* thought so: and I confess I think so too.

Le lord juge Asquith a ensuite formulé trois autres règles ou corollaires, qui ne sont pas pertinents en l'espèce. Le principe énoncé au paragraphe (2) a été un peu modifié par la suite dans l'arrêt *Koufos v. C. Czarnikow (The Heron II)*⁴, où la Chambre des lords a jugé que le véritable critère du caractère prévisible ne consistait pas à étudier la «prévisibilité raisonnable» comme dans le cas d'une action en responsabilité délictuelle, mais plutôt à se demander si, à l'époque de la conclusion du contrat, les parties contractantes pouvaient raisonnablement prévoir la probabilité que des dommages résultent de la rupture du contrat. (Voir *Brown & Root Ltd. c. Chimo Shipping Ltd.*⁵, le juge Ritchie, à la p. 648.)

L'examen le plus récent de ces principes se trouve dans l'arrêt *Parsons (Livestock) Ltd. v. Uttley Ingham & Co. Ltd.*⁶, où la Cour d'appel, avec les réserves formulées dans le jugement, a jugé à l'unanimité que les principes juridiques régissant l'appréciation du caractère prévisible ne devaient pas dépendre de ce que l'action intentée est en responsabilité contractuelle ou en responsabilité délictuelle. L'arrêt a déjà fait l'objet d'un commentaire (voir *Note*, (1978) 94 L.Q.R. 171). Dans cette affaire, le lord juge Scarman a écrit (à la p. 529):

[TRADUCTION] En ce qui concerne la première question, je pense, comme le maître des rôles lord Denning, que le droit doit être tel que dans un cas donné, quand tous ont les mêmes connaissances, réelles ou supposées, et que le contrat ne contient aucune disposition limitant les dommages recouvrables en cas de rupture, le montant des dommages-intérêts recouvrables ne dépend pas de la nature juridique de l'action, c.-à-d. de ce qu'elle soit fondée sur un contrat plutôt que sur un délit. On pourrait fort bien résoudre cette question, nonobstant les distinctions de lord Reid aux pp. 466 et 389 et 390, entre le critère applicable en matière délictuelle, «ce qui est raisonnablement prévisible», et le critère applicable en matière contractuelle, «ce qui est raisonnablement envisagé», en considérant qu'il s'agit d'une distinction sémantique et non de fond. C'est d'ailleurs ce qu'ont conclu lord Asquith dans *Victoria Laundry v. Newman* [1949] 2 K.B. 528, à la p. 535 et lord Pearce dans *Czarnikow v. Koufos* et j'avoue être aussi de cet avis....;

⁴ [1969] 1 A.C. 350.

⁵ [1967] S.C.R. 642.

⁶ [1977] 2 Lloyd's Rep. 522, [1978] 1 All E.R. 525.

⁴ [1969] 1 A.C. 350.

⁵ [1967] R.C.S. 642.

⁶ [1977] 2 Lloyd's Rep. 522, [1978] 1 All E.R. 525.

or more succinctly at p. 528:

... the law is not so absurd as to differentiate between contract and tort save in situations where the agreement, or the factual relationship, of the parties with each other requires it in the interests of justice.

(Leave to appeal to the House of Lords was granted by the Court of Appeal.)

In any event the damage flowing from the wrongful act of the respondent in this case, that is the loss of the opportunity to resell the shares at a profit, is recoverable under any of the tests set out above.

In cases dealing with the measure of damages for non-delivery of goods under contracts for sale, the application over the years of the above-mentioned principles has given the law some certainty, and it is now accepted that damages will be recoverable in an amount representing what the purchaser would have had to pay for the goods in the market, less the contract price, at the time of the breach. This rule which was authoritatively stated in *Barrow v. Arnaud*⁷ may be seen as a combination of two principles. The first, as stated earlier, is the right of the plaintiff to recover all of his losses which are reasonably contemplated by the parties as liable to result from the breach. The second is the responsibility imposed on a party who has suffered from a breach of contract to take all reasonable steps to avoid losses flowing from the breach. This responsibility to mitigate was explained by Laskin C.J.C. in *Red Deer College v. Michaels and Finn*⁸, at pp. 330-1:

It is, of course, for a wronged plaintiff to prove his damages, and there is therefore a burden upon him to establish on a balance of probabilities what his loss is. The parameters of loss are governed by legal principle. The primary rule in breach of contract cases, that a wronged plaintiff is entitled to be put in as good a position as he would have been in if there had been proper performance by the defendant, is subject to the qualification that the defendant cannot be called upon to pay for avoidable losses which would result in an increase in the quantum of damages payable to the

ou plus succinctement, à la p. 528:

[TRADUCTION] ... le droit n'a pas l'absurde prétention de distinguer entre les contrats et les délits, sauf dans les cas où l'entente ou les rapports de fait entre les parties l'exigent dans l'intérêt de la justice.

(La Cour d'appel a accordé l'autorisation d'en appeler à la Chambre des lords.)

Quoi qu'il en soit, une indemnité pour les dommages résultant des agissements de l'intimé en l'espèce, c.-à-d. l'impossibilité de revendre les actions à profit, peut être recouvrée en vertu de n'importe lequel des critères énoncés plus haut.

Dans les affaires relatives à l'évaluation des dommages résultant du défaut de livrer des marchandises en violation d'un contrat de vente, l'application répétée des principes susmentionnés a clarifié le droit et il est maintenant établi que le montant des dommages-intérêts doit correspondre au montant que l'acheteur aurait dû dépenser pour se procurer les marchandises sur le marché à l'époque de la rupture du contrat, moins le prix fixé au contrat. Cette règle, fermement énoncée dans l'arrêt *Barrow v. Arnaud*⁷ ressort de l'effet conjugué de deux principes. Le premier, déjà exposé, est le droit du demandeur d'être indemnisé des pertes que les parties pouvaient raisonnablement envisager en cas d'inexécution du contrat. Le deuxième est l'obligation pour la partie lésée par l'inexécution d'un contrat de prendre toutes les mesures raisonnables afin de limiter le préjudice en résultant. Voici en quels termes le juge en chef Laskin explique, dans l'arrêt *Red Deer College c. Michaels et Finn*⁸, cette obligation de limiter le préjudice (aux pp. 330 et 331):

Naturellement, il incombe au demandeur lésé de prouver le dommage subi et, par conséquent, de prouver par la prépondérance des probabilités la perte qu'il a essuyée. Des principes juridiques régissent les paramètres d'une perte. Dans une affaire d'inexécution contractuelle, la règle fondamentale qu'un demandeur lésé a le droit d'être mis dans une position aussi favorable que s'il y avait eu exécution régulière de la part du défendeur, est sujette à la réserve que le défendeur ne peut être appelé à défrayer toute perte évitable qui résulterait en une augmentation du quantum des dommages-intérêts

⁷ (1846), 8 Q.B. 595.

⁸ [1976] 2 S.C.R. 324.

⁷ (1846), 8 Q.B. 595.

⁸ [1976] 2 R.C.S. 324.

plaintiff. The reference in the case law to a "duty" to mitigate should be understood in this sense.

In short, a wronged plaintiff is entitled to recover damages for the losses he has suffered but the extent of those losses may depend on whether he has taken reasonable steps to avoid their unreasonable accumulation.

and later in the judgment at p. 331:

If it is the defendant's position that the plaintiff could reasonably have avoided some part of the loss claimed, it is for the defendant to carry the burden of that issue, subject to the defendant being content to allow the matter to be disposed of on the trial judge's assessment of the plaintiff's evidence on avoidable consequences.

Thus, if one were to adopt, without reservation, in the settlement of Baud's damage claims, the rules governing recovery for non-delivery of goods in sales contracts, the *prima facie* measure of damages in the case at bar would be the value of the shares on the date of breach, that is, December 31, 1960. The learned trial judge found the market price on December 31, 1960, to be 29 cents per share. The value of the 125,000 shares wrongfully retained by Brook, and thus the loss to Baud by reason of its not being in possession of those shares, on that date therefore was \$36,250 assuming, for the purposes of discussion only, the market price to be constant throughout the purchase or sale of such a number of shares. To this must be added other expenses which could reasonably be said to be incidental to steps taken to mitigate the damages flowing from the breach. The most obvious of these are brokerage and commission fees which would have been incurred by Baud in purchasing replacement shares. Of greater importance is the inevitable upward pressure the purchase on the open market of such a large number of Asameria shares would exert on the market price. The impact of forced sales or purchases of shares on market prices has been the subject of judicial comment in the past (*vide Crown Reserve Consolidated Mines Ltd. v. Mackay*⁹) and must be taken into account in determining the weight to be accorded to mitigation factors in an assessment of damages in circumstances such as exist here. Unhappily, Baud has led no evidence on this prob-

payables au demandeur. C'est dans ce sens que doit être interprétée l'expression «obligation» de minimiser dont fait état la jurisprudence.

En deux mots, un demandeur lésé a droit de recouvrer des dommages-intérêts pour les pertes qu'il a subies, mais l'étendue de ces pertes peut dépendre de la question de savoir s'il a ou non pris des mesures raisonnables pour éviter qu'elles s'accroissent immodérément.

Puis, un peu plus loin à la p. 331:

Si le défendeur prétend que le demandeur aurait pu raisonnablement minimiser la perte alléguée, il incombe au défendeur d'en faire la preuve, à moins que ce dernier ne se contente de laisser au juge de première instance le soin de trancher cette question à la lumière de son évaluation de la preuve des conséquences évitables fournie par le demandeur.

Par conséquent, si aux fins du règlement des réclamations en dommages-intérêts de Baud on appliquait intégralement les règles régissant les dommages-intérêts pour défaut de livrer des marchandises en violation d'un contrat de vente, l'évaluation des dommages subis en l'espèce devrait, à première vue, s'aligner sur la valeur des actions le jour de la rupture du contrat, soit le 31 décembre 1960. Le savant juge de première instance a conclu qu'à cette date, les actions avaient une valeur marchande de 29 cents chacune. La valeur des 125,000 actions illégalement détenues par Brook et, en conséquence, la perte subie par Baud parce qu'elle n'était pas en possession de ces actions, était donc, au 31 décembre 1960, de \$36,250, en supposant aux fins de la discussion que la valeur marchande demeure constante pendant l'achat et la vente d'un tel nombre d'actions. Il faut ajouter à cela d'autres dépenses qu'on pourrait raisonnablement qualifier d'accessoires aux mesures prises pour limiter le préjudice résultant de la rupture du contrat, les plus évidentes étant les frais de courtage et de commission que Baud aurait eu à payer pour acheter d'autres actions. Encore plus importante est la tendance à la hausse des cours qu'aurait entraînée l'achat sur le marché libre d'un aussi grand nombre d'actions d'Asameria. L'effet des ventes ou achats d'actions accélérés sur les cours a déjà été étudié dans la jurisprudence (voir *Crown Reserve Consolidated Mines Ltd. v. Mackay*⁹) et doit entrer en ligne de compte pour déterminer l'importance à accorder aux facteurs de limitation

⁹ [1941] O.W.N. 269.

⁹ [1941] O.W.N. 269.

lem and one is left to take note of the presence of this factor without being able precisely to quantify it. This point requires more detailed discussion at a later stage.

Assuming for the moment that the breach of contract occurred on December 31, 1960, and that the appellant's right to damages came into being at that time; and assuming that it should then have acted to forestall the accumulation of avoidable losses, what action did the law then require of the appellant by way of mitigation of damages? A plaintiff need not take all possible steps to reduce his loss, and accordingly, it is necessary to examine some of the special circumstances here present. The appellant argues that there exist in this case clear circumstances which render the duty to purchase 125,000 Asamer shares an unreasonable one. The first of these has its foundations in the established principle that a plaintiff need not put his money to an unreasonable risk including a risk not present in the initial transaction in endeavouring to mitigate his losses. This principle was demonstrated in *Lesters Leather and Skin Co. v. Home and Overseas Brokers*¹⁰ and in *Jewelowski v. Propp*¹¹, as well as in *Pilkington v. Wood*¹². The appellant here was placed in the unusual position where mitigative action would require that it purchase as replacement property, shares of a company engaged in a speculative undertaking under the effective control and under the promotional management of a person in breach of contract, the respondent, Brook, who thereafter was in an adversarial position in relation to the appellant.

On the evidence adduced at trial, the market value of shares in Asamer had fallen from \$3 shortly before the dates on which Baud first loaned the two blocs of shares to Brook, to between \$1.62 and \$1.87 in November 1958, and to 29 cents per share on December 31, 1960. Evidence of share

des dommages aux fins de l'évaluation du préjudice dans les circonstances de l'espèce. Malheureusement, Baud n'a présenté aucune preuve sur cet aspect du problème, dont il faut néanmoins tenir compte sans être en mesure de l'évaluer avec précision. Je reviendrai sur ce sujet plus en détail à une étape ultérieure.

Supposons pour le moment que la rupture du contrat et le droit de l'appelante à des dommages-intérêts remontent au 31 décembre 1960 et supposons également qu'elle aurait dû prendre à ce moment-là les mesures nécessaires pour limiter les pertes évitables, quelles étaient alors, en droit, les choses que l'appelante était tenue de faire pour limiter le préjudice? Un demandeur n'étant pas tenu de prendre toutes les mesures possibles pour réduire ses pertes, il est nécessaire d'examiner certains facteurs particuliers en l'espèce. L'appelante soutient que lesdits facteurs rendaient déraisonnable l'obligation d'acheter 125,000 actions d'Asamer. Un premier facteur découle du principe bien établi qu'un demandeur n'est pas tenu, pour limiter le préjudice, de courir un risque financier déraisonnable, y compris un risque inexistant dans l'opération initiale. C'est d'ailleurs le sens des arrêts *Lesters Leather and Skin Co. v. Home and Overseas Brokers*¹⁰; *Jewelowski v. Propp*¹¹; et *Pilkington v. Wood*¹². L'appelante se trouvait donc dans une situation inhabituelle en ce que, pour limiter le préjudice, il lui aurait fallu acheter en remplacement des actions d'une compagnie engagée dans une entreprise de nature spéculative, gérée et contrôlée par l'intimé, Brook, qui avait violé son contrat et qui se trouvait de ce fait un adversaire de l'appelante.

La preuve présentée en première instance révèle que, peu de temps avant le prêt par Baud des deux blocs d'actions à Brook, la valeur marchande des actions d'Asamer est passée de \$3 l'action à un montant situé entre \$1.62 et \$1.87 en novembre 1958, pour tomber à 29 cents au 31 décembre

¹⁰ (1948), 64 T.L.R. 569 (C.A.).

¹¹ [1944] K.B. 510.

¹² [1953] Ch. 770.

¹⁰ (1948), 64 T.L.R. 569 (C.A.).

¹¹ [1944] K.B. 510.

¹² [1953] Ch. 770.

values after that date indicates only that there was a relatively small recovery in value to about \$1.21 a share by March 1965, when the fortunes of the company improved. The appellant argues that it could not have been expected in December of 1960 to purchase shares in mitigation of its losses where the value of these shares had fallen as rapidly as is indicated in the evidence.

A more important circumstance which might render unreasonable any requirement that Baud purchase shares in the market was the existence of the aforementioned injunction issued on July 27, 1960, restraining the respondent from selling 125,000 Asameria shares. The appellant contends that it is inconceivable that the law should require a party, who has suffered a misappropriation of his property and who has requested and been afforded the considerable protection of an injunction granted by a Court of Equity, to ignore the force and effect of that injunction and to go out and acquire the same number of shares as Brook was required to retain, however the terms of the injunction be construed.

Even if one accepts that submission, it must be acknowledged that the right of Baud to rely on the injunction as a shield against an obligation to minimize its losses is not absolute. In the first place, Baud was informed by Brook in his pleadings of July 6, 1967, that shares which were subject to the injunction had been sold. As of that date the shares were selling at \$4.30 to \$4.35 and had been rising in value since April of 1965 and at a median price of \$4.33 would have cost Baud \$541,250. Accordingly, at least by July of 1967 it could not be said that Baud would reasonably be discouraged from replacing the 125,000 shares in the open market because of the low price of an inactive company, nor could it be said that thereafter it could reasonably refrain from prosecuting its claim for damages because of the order enjoining the disposition of the shares by Brook. It remains the case, however, that the market price for such speculative shares as those of an oil-exploration company was subject to wide price fluctuations sometimes inspired by management which itself

1960. La preuve relative à la valeur des actions après cette date indique une faible remontée de leur valeur à \$1.21 chacune en mars 1965, avec le rétablissement de la situation économique de la compagnie. L'appelante soutient qu'on ne peut lui reprocher de ne pas avoir acheté des actions en décembre 1960, dans le but de limiter le préjudice, eu égard à la diminution rapide de leur valeur démontrée par la preuve.

Un autre facteur plus important pouvait également rendre déraisonnable toute obligation pour Baud d'acheter des actions sur le marché: il s'agit de l'injonction susmentionnée du 27 juillet 1960, qui interdisait à l'intimé de vendre 125,000 actions d'Asameria. L'appelante prétend qu'il est inconcevable qu'une partie dont les biens sont illégalement détenus par une autre personne, et qui a réclamé et obtenu la protection considérable qu'offre une injonction délivrée par une cour d'*equity*, soit tenue en droit d'ignorer la force obligatoire et l'effet de cette injonction et donc d'acheter le même nombre d'actions que celles que Brook devait conserver en sa possession, quelle que soit l'interprétation donnée aux termes de l'injonction.

Même si l'on accepte cet argument, il faut noter que le droit de Baud d'invoquer l'injonction pour se dégager de son obligation de limiter ses pertes n'est pas absolu. Tout d'abord, la défense produite par Brook le 6 juillet 1967 a fait savoir à Baud que les actions visées par l'injonction avaient été vendues. A cette époque, les actions se vendaient entre \$4.30 et \$4.35 chacune et étaient à la hausse depuis avril 1965; à un prix moyen de \$4.33, le tout aurait coûté \$541,250 à Baud. En conséquence, au moins à partir du mois de juillet 1967, on ne peut s'appuyer sur le prix peu élevé des actions d'une compagnie inactive pour dire que le remplacement des 125,000 actions sur le marché libre pouvait raisonnablement décourager Baud; on ne peut pas dire non plus que Baud aurait raisonnablement été empêchée de poursuivre son action en dommages-intérêts en se fondant sur l'injonction interdisant à Brook de vendre les actions. Il n'en demeure pas moins, cependant, que dans le cas de valeurs aussi spéculatives que celles d'une compagnie d'exploration pétrolière, le cours

held, as did Brook, a considerable number of shares.

The learned trial judge referred to a number of English authorities in support of the proposition that in the case of a loan of shares a plaintiff need not mitigate his losses either by purchasing shares on the market, or even by bringing a suit for recovery of damages within a reasonable time. The result under these authorities where the market value of the shares has risen or fallen between breach and trial, has been an award of damages representing the value of the shares at the time of the breach or of the trial at the election of the plaintiff. (*Vide Harrison v. Harrison*¹³; *Shepherd v. Johnson*¹⁴; *McArthur v. Seaforth*¹⁵; *Sanders v. Kentish*¹⁶.) These cases were adopted in Canada and other jurisdictions (*vide Vicary v. Foley*¹⁷; *Galigher v. Jones*¹⁸ and cases cited therein). These authorities raise no responsibility in the plaintiff to mitigate his losses. *Shepherd v. Johnson*, *supra*, *per* Grose J. at p. 211. The application of the principle developed in these early cases would produce damages calculated at the end of the trial or perhaps at the highest point prior to that date. The trial proceeded intermittently from June 1969 to December 1971, and final judgment was pronounced in May 1972. The latter price would be about \$21 a share and the highest price attained was about \$46.50 per share, allowing recovery of approximately \$2,625,000 and \$5,812,500 respectively.

A proper analysis of these cases is made difficult by reason of their antiquity and after serious consideration, I have concluded that they ought not to be followed by this Court. In the first place, they were decided long before modern principles of contractual remedies had been developed. Second-

du marché fait l'objet de fluctuations considérables, quelquefois suscitées par la direction de l'entreprise lorsque celle-ci détient, comme Brook, un nombre considérable d'actions.

Le savant juge de première instance a cité plusieurs arrêts anglais étayant la thèse selon laquelle dans le cas d'un prêt d'actions, la personne lésée n'est pas tenue de limiter le préjudice en achetant des actions sur le marché ni d'intenter une action en dommages-intérêts dans un délai raisonnable. Selon cette jurisprudence, lorsque la valeur marchande des actions a fluctué entre la date de la rupture du contrat et celle du procès, le montant des dommages-intérêts correspond à la valeur marchande des actions soit au moment de la rupture soit à celui du procès, au choix du demandeur. Voir *Harrison v. Harrison*¹³; *Shepherd v. Johnson*¹⁴; *McArthur v. Seaforth*¹⁵; *Sanders v. Kentish*¹⁶.) Ces arrêts ont été suivis au Canada et dans d'autres pays (voir *Vicary v. Foley*¹⁷; *Galigher v. Jones*¹⁸ et la jurisprudence y citée). Ces arrêts n'imposent aucune obligation au demandeur de limiter le préjudice. *Shepherd v. Johnson*, précité, le juge Grose à la p. 211. L'application du principe élaboré dans ces anciennes affaires donnerait lieu à des dommages-intérêts calculés selon la valeur marchande des actions à la fin du procès ou, dans certains cas, selon leur cote maximale avant cette date. En l'espèce, le procès s'est déroulé de façon intermittente de juin 1969 à décembre 1971 et le jugement a été finalement rendu en mai 1972. En gros, la valeur des actions à cette dernière date était de \$21 et leur cote maximale de \$46.50, ce qui donnerait des dommages-intérêts approximatifs de \$2,625,000 et de \$5,812,500 respectivement.

L'ancienneté de ces arrêts en rend toute analyse pertinente presque impossible et, après mûre réflexion, je conclus que cette Cour ne devrait pas les suivre. Premièrement, ils ont été prononcés longtemps avant l'élaboration des principes modernes relatifs aux recours en matière contractuelle.

¹³ (1824), 1 C. & P. 412.

¹⁴ (1802), 2 East 211.

¹⁵ (1810), 2 Taunt. 257.

¹⁶ (1799), 8 T.R. 162.

¹⁷ (1891), 17 V.L.R. 407 (Australia).

¹⁸ 129 U.S. 193 (1899).

¹³ (1824), 1 C. & P. 412.

¹⁴ (1802), 2 East 211.

¹⁵ (1810), 2 Taunt. 257.

¹⁶ (1799), 8 T.R. 162.

¹⁷ (1891), 17 V.L.R. 407 (Australie).

¹⁸ 129 U.S. 193 (1899).

ly, they are not in accord with recent decisions of this Court. Thirdly, they ignore the all-important and overriding considerations which have led to the judicial recognition of the desirability and indeed the necessity that a plaintiff mitigate his losses arising on a breach of contract. There is a fourth consideration. This old principle produces an arbitrary, albeit a readily ascertainable result because it lacks the flexibility needed to take into account the infinite range of possible circumstances in which the parties may find themselves at the time of the breach and before a trial can in practice take place. The pace of the market place and the complexities of business have changed radically since this rule or principle was developed in the early nineteenth century.

Before proceeding further with the analysis of the nature and extent of damages in the field of contract law, it will be helpful to examine briefly the principles which have evolved in analogous situations in the law of torts. In conversion, the measure of damages has been said to be the value of the shares at the date of conversion, and in addition, consequential damages represented by the loss of the opportunity to dispose of the shares at the highest price attained prior to the end of trial. (*Vide McNeil v. Fultz et al.*¹⁹ per Duff J. at p. 205; *The Queen in right of Alberta v. Arnold*²⁰, per Spence J. at p. 230.) I am aware of course that these cases were for the most part dealing with the wrongful refusal of a person under the liability of a trustee to deliver property to a beneficiary, but on principle the result would be the same in simple cases of conversion. (*Vide McGregor on Damages* (13th ed. 1972) at p. 671.)

In detinue, the measure of damages has been said to be the value of the shares at the end of the trial, and in addition, damages for the detention. The value of the shares at the end of the trial must be awarded on the basis that the action in detinue is, in fact, a quasi-proprietary action for return of the plaintiff's goods. If that cannot be done, then the clearest approximation of the plaintiff's loss is

Deuxièmement, ils sont en contradiction avec des arrêts récents de cette Cour. Troisièmement, ils ne tiennent pas compte des considérations extrêmement importantes et capitales qui sont à l'origine de la reconnaissance judiciaire de l'opportunité et même de la nécessité pour le demandeur de limiter le préjudice dû à la rupture du contrat. Quatrièmement, cet ancien principe mène à un résultat arbitraire, quoique facilement calculable, parce qu'il n'est pas suffisamment flexible pour permettre de prendre en considération l'énorme éventail de circonstances dans lesquelles les parties peuvent se trouver au moment de la rupture du contrat et avant que le procès puisse être mis en train. Le rythme du marché des valeurs et la complexité des opérations financières ont radicalement changé depuis l'élaboration de cette règle, ou principe, qui remonte au début du dix-neuvième siècle.

Avant de passer à l'analyse de la nature et de l'étendue des dommages-intérêts en droit des contrats, il convient d'examiner rapidement les principes qui ont cours dans des situations analogues en matière délictuelle. En cas d'appropriation illégale, les dommages-intérêts correspondent à la valeur des actions au moment de l'appropriation illégale, plus le montant accordé pour la perte de la possibilité de vendre les actions à leur cote maximale avant la fin du procès. (Voir *McNeil c. Fultz et autres*¹⁹, le juge Duff à la p. 205, et *La Reine du chef de l'Alberta c. Arnold*²⁰, le juge Spence à la p. 230.) Je sais bien que ces arrêts traitent en grande partie du refus illégal d'une personne ayant des responsabilités de fiduciaire de rendre certains biens à un bénéficiaire, mais le résultat serait en principe le même dans les cas de simple appropriation illégale. (Voir *McGregor on Damages* (13^e éd. 1972) à la p. 671.)

Dans l'action en restitution, les dommages-intérêts correspondraient à la valeur des actions à la fin du procès plus le montant accordé à titre de dommages-intérêts pour la détention des biens. Si le dédommagement est égal à la valeur des actions à la fin du procès, c'est que l'action en restitution est, en fait, pratiquement une action en revendication dans laquelle le demandeur réclame que ses

¹⁹ (1906), 38 S.C.R. 198.

²⁰ [1971] S.C.R. 209.

¹⁹ (1906), 38 R.C.S. 198.

²⁰ [1971] R.C.S. 209.

the value of those goods when they would have been recovered, that is, at the end of trial. In addition, an award must compensate the plaintiff for damages flowing from the wrongful detention of his property, which it seems must be assessed on the basis of the highest value of the goods between the date at which the plaintiff ought to have recovered possession and the end of trial. In *McGregor on Damages, supra*, at p. 699, the case is put this way:

As with conversion there is no clear case of a market rise followed by a market fall between the time of the initial detention and the time of judgment. Although in *Williams v. Peel River Co.* the market appears to have risen and then fallen, it seems that the plaintiff was only claiming, as damages for detention, the value at initial default less the value at judgment. In *Archer v. Williams*, in detinue for scrip certificates, Cresswell J. directed the jury that "the measure of damages is the highest sum the scrip could have been sold for from the time of the detention till the time when it was returned," but on appeal the case was argued only on whether the plaintiff was entitled to recover the amount by which the market value of the scrip certificates had fallen between the defendant's refusal to deliver and his actual delivery. It is submitted that the highest price which the market had attained before the time when the plaintiff ought to have sued, should control here also.

One should pause here to point out that I have advisedly referred to the cut-off time as being the end of the trial. In some cases and texts, reference is made to 'judgment'. No authority has come to my attention where a significant factual change has occurred during the gap between end of trial and judgment. Protracted difficulties could arise if the books must be kept open for a last value measurement after trial and before settlement of the final judgment. Therefore I would apply the principle as closing off valuation considerations at the end of the trial. Holland J. in *Metropolitan Trust Co. of Canada et al. v. Pressure Concrete*

biens lui soient rendus. Si c'est impossible, l'estimation la plus exacte du préjudice subi par le demandeur correspond alors à la valeur qu'auraient eue les biens à leur restitution, soit à la fin du procès. Un montant supplémentaire est ajouté pour indemniser le demandeur du préjudice résultant de la détention illégale de ses biens; ce montant est fonction de la valeur maximale des biens entre la date à laquelle le demandeur aurait dû en reprendre possession et la fin du procès. Voici en quelques termes *McGregor on Damages*, précité, en expliquant le principe à la p. 699:

[TRADUCTION] Comme dans les cas d'appropriation illégale, il n'existe aucune preuve précise de hausse puis de fléchissement des valeurs entre les dates de la détention initiale et du jugement. Même s'il paraît y avoir eu des fluctuations semblables dans l'affaire *Williams v. Peel River Co.*, il semble que le demandeur ne réclamait, à titre de dommages-intérêts pour la détention, que la valeur des biens au moment du refus de les remettre moins leur valeur lors du jugement. Dans l'affaire *Archer v. Williams*, une action en restitution de titres provisoires, le juge Cresswell a indiqué au jury que «les dommages-intérêts correspondaient au montant maximal pour lesquels les titres auraient pu être vendus entre la date de la détention et celle à laquelle ils ont été rendus»; mais en appel, la seule question en litige concernait le droit du demandeur de recevoir la différence entre la valeur des titres au moment du refus de les rendre et leur valeur moindre au moment où ils ont été rendus. Nous croyons qu'il faut également en ce cas retenir la cote maximale atteinte par les titres avant l'époque où le demandeur aurait dû intenter son recours.

Je m'arrête un instant pour souligner que c'est à dessein que j'ai pris la fin du procès comme date limite. On a déjà parlé, en doctrine et en jurisprudence, de la date du «jugement». Je ne connais aucun cas précis de différence importante survenue entre la date de la fin du procès et celle du jugement. De nouvelles difficultés pourraient surgir s'il fallait attendre, pour fermer les livres, d'être en mesure d'établir la valeur des biens juste avant le prononcé du jugement. En conséquence, je retiendrais donc la date de la fin du procès comme date finale aux fins de l'évaluation. Dans l'affaire *Metropolitan Trust Co. of Canada et al. v. Pres-*

*Services Ltd. et al.*²¹ directed the assessment officer to take into account damages incurred beyond the end of trial to the date reserved judgment was delivered. In the course I propose to follow herein, this point need not be determined.

The application of the basic principles of remoteness and causality enunciated in the leading cases mentioned earlier points to the conclusion that Baud may have, in the absence of a duty to mitigate, a right of recovery in damages for breach of contract represented by the highest value attained by the shares between the date of breach and the end of trial, that is, \$46.50 or \$5,812,500. That is the high-water mark attainable under the doctrines which can be gleaned from the older authorities, but as we shall see is not now properly attainable. Such authorities as I have been able to discover suggest that this highest intermediate value is the proper starting point in assessing damages arising on the wrongful detention of another's shares, although the basis therefor is not clearly founded in the concepts of either tort or contract discussed above. (*Vide Archer v. Williams*²².) Before the courts made a conscious effort to remove the distinctions between recovery in tort and recovery in contract it had been held in the case of a breach of contract that the loss of an opportunity to sell shares at the highest intervening market price was too remote to support recovery (*Simmons v. London Joint Stock Bank*²³, at p. 284, reversed on other grounds *sub nom. London Joint Stock Bank v. Simmons*²⁴). The editors of *Halsbury's Laws of England* (4th ed. 1975) vol. 12 at p. 467 comment on this authority:

It is not to be assumed that the plaintiff would necessarily have sold at such a value and that the loss of such a speculative increase in value is the natural or probable result of the breach of contract.

²¹ [1973] 3 O.R. 629, aff'd (1976), 60 D.L.R. (3d) 431 (Ont. C.A.).

²² (1846), 2 Car. & K. 26, 175 E.R. 11.

²³ [1891] 1 Ch. 270, aff'd [1891] 1 Ch. 287.

²⁴ [1892] A.C. 201.

*sure Concrete Services Ltd. et al.*²¹, le juge Holland a ordonné au fonctionnaire responsable d'évaluer les dommages survenus entre la date de la fin du procès et celle du prononcé du jugement pris en délibéré. Étant donné mes conclusions en l'espèce, je n'ai pas à trancher cette question.

L'application des principes de base concernant le caractère prévisible et les rapports de cause à effet énoncés dans la jurisprudence précitée mène à la conclusion qu'en l'absence de toute obligation de limiter le préjudice, Baud aurait droit à des dommages-intérêts pour violation du contrat correspondant à la cote maximale des actions entre la date de la violation et la fin du procès, c.-à-d. \$46.50 l'action ou \$5,812,500. C'est l'indemnité maximale que permettent les thèses fondées sur l'ancienne jurisprudence mais, comme nous le verrons, elle ne convient pas. Il semble, selon la jurisprudence que j'ai pu relever, que cette cote intermédiaire maximale doive servir de point de départ aux fins de l'évaluation des dommages-intérêts résultant de la détention illégale d'actions appartenant à autrui; on ne peut cependant en retrouver le fondement dans les concepts susmentionnés qui prévalent en matière délictuelle et contractuelle. (Voir *Archer v. Williams*²².) Avant la tentative consciente des tribunaux pour éliminer les distinctions entre les dommages-intérêts en matière délictuelle et ceux en matière contractuelle, on avait jugé, dans le cas d'une violation de contrat, que la perte de la possibilité de vendre les actions à leur cote maximale était trop peu prévisible pour pouvoir servir de fondement aux dommages-intérêts (*Simmons v. London Joint Stock Bank*²³, à la p. 284, infirmé pour d'autres motifs sous le nom *London Joint Stock Bank v. Simmons*²⁴). Voici en quels termes les rédacteurs de *Halsbury's Laws of England* (4^e éd. 1975) t. 12, à la p. 467, ont commenté cet arrêt:

[TRADUCTION] Il ne faut pas présumer que le demandeur aurait nécessairement vendu à ce prix et que l'impossibilité de profiter d'une augmentation de valeur de nature spéculative résulte naturellement ou probablement de la rupture du contrat.

²¹ [1973] 3 O.R. 629, conf. (1976), 60 D.L.R. (3d) 431 (C.A. de l'Ont.).

²² (1846), 2 Car. & K. 26, 175 E.R. 11.

²³ [1891] 1 Ch. 270, conf. [1891] Ch. 287.

²⁴ [1892] A.C. 201.

Once a foreseeable or contemplated consequence occurs, in this case the loss of opportunity to sell the shares, all of the damages of that kind are recoverable in assessing the quantum of damages on proper principles. (*Vide Cheshire & Fifoot's Law of Contract* (9th ed. 1976) at p. 593; *Wroth v. Tyler*²⁵, at pp. 60-62.)

It is very likely that Brook would have foreseen the probable loss to be suffered by Baud on the non-return of its property; particularly bearing in mind his activity as a stock broker and his own dealings in Asamer shares. In the absence of a contrary indication he may be taken to have assumed the risk of its occurrence. Such a loss is not speculative, neither is it so improbable nor so remote as to remove it from the kind of damages recoverable in an action in contract. As to quantum of damages it is not unreasonable to scale the recovery for the loss suffered by Baud by virtue of its loss of the opportunity to sell the shares to a price or prices at least approaching the median point between breach and trial, subject to the varying influences of the many relevant factors to be discussed below.

The application of another basic principle relating to the computation of contract damages, namely that the plaintiff should be, so far as money may do so, placed in the same position as he would have enjoyed had the breach not occurred, produces a like result. Had Brook returned the shares when the contract provided, Baud would then have been in a position to dispose of those shares during the period of market appreciation. The range of damages on such a basis would be from 29 cents or more realistically \$2 per share to \$46.50 per share. The \$2 per share is more properly the baseline for computation of value because that is the option price agreed upon between the parties for the period ending at the time the breach of contract occurred. Since it is entirely unrealistic to assume that the peak price was attainable for a block sale of 125,000 Asamer shares, and as it is most unlikely that Baud or anyone else would enjoy such perspicacity, a median range of \$20 to \$25 for the period from mid-1967 to the end of trial is more appropriate.

²⁵ [1974] Ch. 30.

Lorsqu'une conséquence prévisible ou prévue se produit, en l'espèce la perte d'une possibilité de vendre les actions, tout préjudice subi est inclus dans le montant global des dommages-intérêts calculé selon les principes appropriés. (Voir *Cheshire & Fifoot's Law of Contract* (9^e éd. 1976) à la p. 593 et *Wroth v. Tyler*²⁵, aux pp. 60-62.)

Étant lui-même un courtier en valeurs et ayant lui-même négocié des actions d'Asamer, Brook pouvait très vraisemblablement prévoir le préjudice causé à Baud en ne lui rendant pas ses actions. En l'absence de preuve contraire, on peut présumer que Brook a assumé ce risque. Ce genre de préjudice n'est pas de nature spéculative, ni suffisamment improbable ou imprévisible qu'il doive être négligé dans le calcul des dommages-intérêts pour rupture de contrat. Quant au montant de ces derniers, il n'est pas déraisonnable de l'établir en tenant compte du préjudice qu'a subi Baud en perdant la possibilité de vendre les actions à un prix voisin de la valeur médiane atteinte entre la date de la rupture du contrat et celle du procès, sous réserve des répercussions des nombreux facteurs pertinents étudiés ci-après.

Un autre principe fondamental dans le calcul des dommages-intérêts en matière contractuelle, savoir que le demandeur devrait, financièrement du moins, être placé dans la même situation que si le contrat avait été exécuté, donne un résultat semblable. Si Brook avait rendu les actions conformément au contrat, Baud aurait pu les vendre pendant que le marché était à la hausse. Suivant ce principe, les dommages s'échelonnent de 29 cents ou, pour être plus réaliste, de \$2 à \$46.50 l'action. La valeur de \$2 l'action est plus appropriée parce que c'est le prix de l'option d'achat dont les parties avaient convenu pour la période venant à échéance lorsqu'est survenue la violation du contrat. Puisqu'il est irréaliste de penser qu'un bloc de 125,000 actions d'Asamer atteindrait cette cote maximale en une seule vente et que Baud, pas plus que les autres, n'est douée d'une telle perspicacité, la valeur médiane de \$20 à \$25 l'action pour la période commençant vers la moitié de l'année 1967 et se terminant à la fin du procès me semble plus appropriée. (Voir *Fales et autres c.*

²⁵ [1974] Ch. 30.

(*Vide Fales et al. v. Canada Permanent Trust Company*²⁶, per Dickson J. at p. 322.) This would produce damages of about \$3,000,000 before any consideration is given to the required mitigation.

It must be noted at once that the authorities which deny a responsibility to avoid losses in the case of the non-return of shares have been viewed somewhat harshly. (*Vide Dawson v. Helicopter Exploration Co. Ltd.*²⁷, per Sydney Smith J.A. at pp. 103, 104. The appeal to this Court was allowed for reasons not here relevant and without any comment on this point. (1958), 12 D.L.R. (2d) 1.)

The cases which establish the exceedingly technical rules relating to recovery of damages for the non-return of shares turn on the theory that only where a breach of contract gives rise to an asset in the hands of the plaintiff will the law require him to mitigate his losses by employing that asset in a reasonable manner. Thus if an employer wrongfully dismisses an employee the breach results in the employee obtaining an asset, an ability to work for another employer, or at least the opportunity to offer his services to that end, which he did not enjoy prior to the dismissal. This is no more than a philosophical explanation of the simple test of fairness and reasonableness in establishing the presence and extent of the burden to mitigate in varying circumstances.

This approach was adopted by Rand J. in *Karas et al. v. Rowlett*²⁸, at p. 8, where he said, in a case of fraud resulting in a loss of profits:

... by the default or wrong there is released a capacity to work or to earn. That capacity becomes an asset in the hands of the injured party, and he is held to a reasonable employment of it in the course of events flowing from the breach.

An analogous situation arises in the breach of a contract for the sale of goods where on the failure

*Canada Permanent Trust Company*²⁶, le juge Dickson, à la p. 322.) Ce calcul donne un montant de dommages-intérêts de \$3,000,000, mais il reste encore à étudier l'obligation de limiter le préjudice.

Il faut noter d'emblée que la jurisprudence qui ne reconnaît pas l'obligation de limiter le préjudice dans un cas de non-restitution d'actions a été passablement critiquée. (Voir *Dawson v. Helicopter Exploration Co. Ltd.*²⁷, le juge Sydney Smith de la Cour d'appel, aux pp. 103 et 104. Le pourvoi interjeté devant cette Cour a été accueilli pour des motifs non pertinents en l'espèce et sans qu'il y ait le moindre commentaire sur cette question, (1958), 12 D.L.R. (2d) 1.)

Les arrêts qui établissent les règles très rigoureuses relatives au recouvrement de dommages-intérêts en cas de non-restitution d'actions sont fondés sur le principe suivant: l'obligation légale de limiter le préjudice n'existe que lorsque la violation du contrat met un bien entre les mains du demandeur, ce dernier devant alors l'utiliser d'une manière raisonnable. Ainsi, lorsqu'un employeur congédie illégalement un employé, la rupture du contrat donne à ce dernier la possibilité de travailler pour un autre employeur ou tout au moins de lui offrir ses services, une possibilité qu'il n'avait pas avant son congédiement. Cette théorie n'est qu'une explication philosophique du simple critère d'équité et de raison qui détermine l'existence et l'étendue, selon les circonstances, de l'obligation de limiter le préjudice.

Le juge Rand a adopté ce raisonnement dans l'arrêt *Karas et autres c. Rowlett*²⁸, une affaire de fraude qui avait causé une perte de bénéfices, en déclarant, à la p. 8:

[TRADUCTION] ... la violation ou le tort causé entraîne une possibilité de travail ou de gain. Cette possibilité est un avantage pour la partie lésée et elle est tenue d'en user de manière raisonnable dans le contexte de la rupture du contrat.

L'inexécution par un fournisseur d'un contrat de vente de marchandises entraîne une situation ana-

²⁶ [1977] 2 S.C.R. 302.

²⁷ (1957), 8 D.L.R. (2d) 97.

²⁸ [1944] S.C.R. 1.

²⁶ [1977] 2 R.C.S. 302.

²⁷ (1957), 8 D.L.R. (2d) 97.

²⁸ [1944] R.C.S. 1.

of a supplier to deliver goods, the purchaser because he is relieved of the obligation to pay, has an asset (the financial resource represented by the sums previously committed to the purchase) of which he did not have the free use prior to the breach. This is not the situation of Baud who might in mitigation of the damage suffered on the non-return of its shares of Asameria, be called upon to lay out substantial assets to replace the shares retained by Brook. Because there is no evidence of lack of funds for these purposes we need not be concerned with the relevance of the judgment in *Liesbosch Dredger v. S.S. "Edison"*²⁹. There is of course no asset created by the breach of the contract to return shares and if that theory be the law and the creation of an asset be a necessary prerequisite of a duty to mitigate, no such duty arose in the case at hand.

It follows that a contrary result should arise where damages are recoverable for a breach of contract by a vendor on a *sale of shares*. There the breach would normally allow a buyer the use of his funds formerly committed to the purchase, and consequently damages should be calculated on the basis that he ought to have taken steps to avoid his losses by the purchase of shares on the market at the time of the breach. This, in fact, appears to be the law at present. (*Vide Dawson v. Helicopter Exploration Co. Ltd.*, *supra*; *Pitfield & Co. Ltd. v. Jomac Gold Syndicate Ltd. et al.*³⁰, at p. 165 (Ont. C.A.); *Williams and Cameron v. Keyes and Pyramid Mining Co. Ltd.*³¹, at p. 568 (B.C.S.C.); *Shaw v. Holland*³².)

A different consideration arises where the plaintiff-buyer has prepaid the contract price and has not received delivery. As in the case of non-return of shares, the breach does not give rise to any asset in the hands of the plaintiff since he has already parted with his funds and on that basis some courts have held that the injured party need not purchase like goods in the market. This view received indirect support in *Gainsford v. Carroll et*

logue car, étant libéré de l'obligation de payer, l'acheteur détient un bien (en l'occurrence l'argent réservé au paiement des marchandises) dont il ne disposait pas avant. Ce n'est pas le cas de Baud qui, pour limiter le préjudice résultant de la déten-
tion de ses actions d'Asameria, aurait pu être appelle à débourser une somme considérable pour rem-
placer les actions que Brook refusait de lui rendre.
Puisque le preuve ne révèle aucun manque de
fonds pour ce faire, l'arrêt *Liesbosch Dredger v. S.S. "Edison"*²⁹ n'est pas pertinent. Il est évident
que la non-restitution des actions ne procurait
aucun bien. Si cette théorie reflète l'état du droit
et la survenance d'un bien est une condition essen-
tielle à l'existence de l'obligation de limiter le
préjudice, cette obligation n'existe pas en l'espèce.

Le résultat contraire surviendrait donc dans le cas de dommages-intérêts découlant de l'inexécution par le vendeur d'un contrat de *vente d'actions*. Dans ce cas, l'inexécution permettrait à l'acheteur d'utiliser l'argent réservé à l'achat et, en conséquence, le montant des dommages-intérêts devrait être évalué en tenant compte de l'obligation de l'acheteur de prendre des mesures pour limiter le préjudice, savoir l'achat d'actions sur le marché au moment de la violation du contrat. C'est actuelle-
ment l'état du droit. (Voir *Dawson v. Helicopter Exploration Co. Ltd.*, précité; *Pitfield & Co. Ltd. v. Jomac Gold Syndicate Ltd. et al.*³⁰, à la p. 165 (C.A. de l'Ont.); *Williams and Cameron v. Keyes and Pyramid Mining Co. Ltd.*³¹, à la p. 568 (C.S. de la C.-B.); *Shaw v. Holland*³².)

La situation est différente lorsque le demandeur-acheteur a payé d'avance le prix et n'a pas reçu la contrepartie. Comme dans le cas de la non-restitution des actions, la violation du contrat ne met aucun bien dans les mains du demandeur puisqu'il a déjà payé. Pour cette raison, certains tribunaux ont jugé que la partie lésée n'est pas tenue d'acheter des marchandises équivalentes sur le marché. Les arrêts *Gainsford v. Carroll et al.*³³

²⁹ [1933] A.C. 449.

³⁰ [1938] 3 D.L.R. 158.

³¹ [1971] 5 W.W.R. 561.

³² (1846), 15 M. & W. 136.

²⁹ [1933] A.C. 449.

³⁰ [1938] 3 D.L.R. 158.

³¹ [1975] 5 W.W.R. 561.

³² (1846), 15 M. & W. 136.

³³ (1824), 2 B. & C. 624.

*al.*³³ and in *Shaw v. Holland*, *supra*, but was rejected in *Startup et al. v. Cortazzi*³⁴. However, when the point was raised in the Court of Appeal of England in *Aronson v. Mologa Holzindustrie A/G Leningrad*³⁵, Atkin L.J. after considering American authority, left the point open. In *Peebles v. Pfeifer*³⁶, Bigelow J. held that a purchaser of wheat who had paid for delivery was entitled to recover the market price of the wheat not at the time of breach when the price was 76 cents a bushel but at the time of trial when the price was \$1.68. The same reasoning was applied by the Privy Council in *Robertson v. Dumaresq*³⁷, in assessing damages on the non-conveyance of land where the purchaser had already supplied the consideration. (*Per* Lord Chelmsford at p. 95; referred to in *Horsnail v. Shute*³⁸, at p. 200.)

In *Hoefle v. Bongard & Company*³⁹, this Court had to contend with facts which bear a remarkable similarity to the facts in the case at bar. Rand J. adopted the English test and denied a duty to mitigate after a breach involving the non-return of shares. The facts were simple. Hoefle had authorized the transfer of 500 shares which were held on his account by his brokers, to the account of a close friend, a Mrs. Hazel Weeks, to secure the deficit in Mrs. Weeks' account. The brokers sold the shares to liquidate the deficit, and Hoefle sued for damages arising on the alleged unauthorized disposition of the shares. Four members of a Court of five found that the sale had in fact been authorized under the terms of the transfer, dismissed the action, and thus did not consider the damage issue.

Rand J. concluded that the sale of the shares constituted a breach of contract and had this to say regarding the assessment of damages (at p. 373):

³³ (1824), 2 B. & C. 624.

³⁴ (1835), 2 Cr. M. & R. 165.

³⁵ (1927), 32 Com. Cas. 276.

³⁶ [1918] 2 W.W.R. 877 (Sask. K. B.).

³⁷ (1864), 11 Moore (N.S.) 66.

³⁸ (1922), 62 D.L.R. 199 (B.C. C.A.).

³⁹ [1945] S.C.R. 360.

et *Shaw v. Holland*, précité, appuient indirectement cette opinion alors que l'arrêt *Startup et al. v. Cortazzi*³⁴ la rejette. Lorsque la question a été soulevée devant la Cour d'appel d'Angleterre dans l'affaire *Aronson v. Mologa Holzindustrie A/G Leningrad*³⁵, après avoir étudié la jurisprudence américaine, le lord juge Atkin n'a pas tranché ce point. Dans l'arrêt *Peebles v. Pfeifer*³⁶, le juge Bigelow a statué qu'un acheteur de blé qui avait payé d'avance avait le droit d'être indemnisé en fonction de la valeur marchande du blé au moment du procès, soit \$1.68 le boisseau même s'il ne valait que 76 cents au moment de la rupture du contrat. Le Conseil privé a suivi le même raisonnement dans l'arrêt *Robertson v. Dumaresq*³⁷, en évaluant les dommages-intérêts pour refus de céder le titre d'un terrain pour lequel l'acheteur avait déjà fourni la contrepartie. (Lord Chelmsford à la p. 95; mentionné dans l'arrêt *Horsnail v. Shute*³⁸, à la p. 200.)

Dans l'arrêt *Hoefle c. Bongard & Company*³⁹, cette Cour avait à considérer des faits d'une ressemblance frappante avec ceux de la présente affaire. Le juge Rand a adopté le critère anglais et jugé que l'obligation de limiter le préjudice n'existe pas dans le cas de non-restitution d'actions. Les faits sont simples. Hoefle avait autorisé le transfert de 500 actions détenues par ses courtiers en son nom pour garantir le déficit au compte d'une amie intime, une nommée Hazel Weeks. Les courtiers ont vendu les actions pour combler le déficit et Hoefle les a poursuivis en dommages-intérêts en alléguant que la vente n'était pas autorisée. Quatre juges sur cinq ont jugé que la vente était effectivement autorisée par le transfert et ont rejeté l'action sans étudier la question des dommages-intérêts.

Le juge Rand ayant conclu que la vente des actions constituait une violation de contrat, a écrit ce qui suit au sujet de l'évaluation des dommages-intérêts (p. 373):

³⁴ (1835), 2 Cr. M. & R. 165.

³⁵ (1927), 32 Com. Cas. 276.

³⁶ [1918] 2 W.W.R. 877 (B.R. de la Sask.).

³⁷ (1846), 11 Moore (N.S.) 66.

³⁸ (1922), 62 D.L.R. 199 (C.A. de la C.-B.).

³⁹ [1945] R.C.S. 360.

One consideration may be cleared away. It is not a case for any rule of mitigation. The broker is in as good a position as the owner to redeem the situation or to mitigate the consequences: Grose, J. in *Shepherd v. Johnson*.

The object of damages is to restore the owner as nearly as possible to the same position as if the terms of the bailment had been respected. What he would have done in the intervening time, if the security had remained, is the speculative basis from which the inferences must be drawn. We cannot say that he would have sold at the highest or at the lowest price or that he would have sold at all. But so far as the circumstances permit, they are to be the ground of conclusions of probability: *Williams v. Peel River Land and Mineral Company Ltd.* The case is analogous to that of a breach of covenant to re-deliver shares and *prima facie* the defendants are held to have prevented the shares from remaining the property of the plaintiff up to the trial: Best C.J., in *Harrison v. Harrison*:

I think the fair rule is, to take the damages at the price of yesterday or to-day. When you had the money, you promised to restore the stock. Justice is not done, if you do not place the plaintiff in the same situation in which he would have been if the stock had been replaced at the stipulated time. We cannot act on the possibility of the plaintiff's not keeping it there. All we can say is,—you have effectually prevented him from doing so.

Owen v. Routh treats the rule as absolute.

Accordingly, although the shares at the date of breach were trading at \$1.80 per share, Rand J. calculated Hoefle's damages on the basis of a share value of \$4 that being the value at the time of trial.

This view was not shared by the majority of the Court who in the event found it unnecessary to settle the point. The creation of an 'asset' on a breach of contract cannot be an invariable prerequisite to the operation of the principle that a party injured by a breach of contract must respond in mitigation to avoid an unconscionable accumulation of losses. Nor should the absence of such an 'asset' invariably exonerate a plaintiff from taking mitigative action. The presence or absence of such an 'asset' is but one of many factors which bear on the task of determining in a particular case what is

[TRADUCTION] Une question peut être tranchée immédiatement. L'obligation de limiter le préjudice n'existe pas en l'espèce. Le courtier était autant en mesure que le propriétaire de corriger la situation ou d'en limiter les conséquences: le juge Grose, dans *Shepherd v. Johnson*.

L'adjudication de dommages-intérêts vise à remettre le propriétaire dans la même situation, autant que faire se peut, que si le contrat de dépôt avait été respecté. Pour fonder notre raisonnement, il faut se demander ce qu'il aurait fait des valeurs pendant la période en cause. On ne peut pas dire qu'il les aurait vendues à leur cote maximale ou minimale, ni même s'il les aurait vendues. Mais ce sont ces considérations qu'il faut peser, compte tenu des circonstances, pour déterminer les probabilités: *Williams v. Peel River Land and Mineral Company Ltd.* Il s'agit d'un cas analogue au défaut de rendre des actions et, dans un tel cas, les défendeurs sont à première vue présumés avoir empêché le demandeur de conserver la propriété de ses actions jusqu'au procès: le juge en chef Best dans *Harrison v. Harrison*:

A mon avis, pour être juste, il faut établir les dommages-intérêts en fonction des cours d'hier ou d'aujourd'hui. L'engagement de rendre les actions a été pris alors que le défendeur avait l'argent. Justice n'est faite que lorsque le demandeur est remis dans la même situation que si les actions lui avaient été rendues à la date convenue. On ne peut présumer que le demandeur s'en serait départi. Tout ce qu'on peut dire, c'est que vous l'en avez empêché.

L'arrêt *Owen v. Routh* considère cette règle comme absolue.

En conséquence, même si les actions valaient \$1.80 chacune au moment de la violation du contrat, le juge Rand a pris la valeur au moment du procès, soit \$4 l'action, pour calculer les dommages-intérêts dus à Hoefle.

Ne parvenant pas à la même conclusion, la majorité en cette Cour n'a pas jugé nécessaire de trancher cette question. La survenance d'un «bien» lors de la rupture du contrat ne peut pas constituer dans tous les cas une condition préalable à l'existence de l'obligation pour la partie lésée de limiter le préjudice en empêchant une accumulation indue de pertes pouvant résulter de la violation. Et on ne peut dire non plus qu'à défaut d'un tel «bien», le demandeur soit automatiquement libéré de l'obligation de limiter le préjudice. La présence ou l'absence d'un «bien» n'est qu'un des nombreux

or is not reasonable on the part of the injured party in all the circumstances. The decisions which purport to allow recovery on the basis of the increased value of the *res* of the action between the date of breach and the end of trial have been denied authority by the learned editors of *Halsbury's Laws of England* (3rd ed. 1960) vol. 34, at p. 155. After noting the old cases, some of which are reviewed above, the editors conclude that "the measures [of damages] must vary according to the facts".

In short it would appear that the principles of mitigation in respect of contracts for the sale of goods generally may not be applied without reservation to the determination of the duty to mitigate arising in respect of contracts for the sale of shares; and in any case differ fundamentally from the case of a breach of a contract for the return of shares. It is inappropriate in my view simply to extend the old principles applied in the detinue and conversion authorities to the non-return of shares with the result that a party whose property has not been returned to him, could sit by and await an opportune moment to institute legal proceedings, all the while imposing on a defendant the substantial risk of market fluctuations between breach and trial which might very well drive him into bankruptcy. Damages which could have been avoided by the taking of reasonable steps in all the circumstances should not, and indeed in the interests of commercial enterprise, must not be thrown onto the shoulders of a defendant by an arbitrary although neatly universal rule for the recovery of damages on breach of the contract for redelivery of property.

We start of course with the fundamental principle of mitigation authoritatively stated by Viscount Haldane L.C. in *British Westinghouse Electric and Manufacturing Company, Limited v. Underground Electric Railways Company of*

facteurs à prendre en considération pour déterminer si, dans une affaire donnée, l'attitude de la partie lésée est raisonnable compte tenu des circonstances. D'après les savants rédacteurs de *Halsbury's Laws of England*, (3^e éd. 1960) t. 34, à la p. 155, les jugements qui accordent des dommages-intérêts calculés d'après l'augmentation de la valeur du bien faisant l'objet du litige entre la date de la rupture du contrat et celle de la fin du procès ne font pas jurisprudence. Après avoir pris note des anciennes causes, dont certaines sont étudiées plus haut, ils concluent que [TRADUCTION] «l'évaluation [des dommages-intérêts] doit dépendre des circonstances».

Il ressort donc que les principes concernant l'obligation de limiter le préjudice dans le cas des contrats de vente de marchandises en général ne s'appliquent pas intégralement aux fins de l'évaluation de cette obligation dans le cas des contrats de vente d'actions et diffèrent fondamentalement des cas d'inexécution de contrat par défaut de rendre des actions. A mon avis, les anciens principes régissant l'action en restitution et l'action pour appropriation illégale ne s'appliquent pas en cas de défaut de rendre des actions en conformité d'un contrat, car ils permettraient à la partie lésée d'attendre le moment opportun pour intenter son recours, tout en faisant subir au défendeur le risque de fluctuations considérables du marché entre la date de la rupture du contrat et celle du procès, qui pourraient le pousser à la faillite. Les pertes qui auraient pu être évitées si l'on avait pris des mesures raisonnables dans les circonstances pour limiter le préjudice ne doivent pas, dans l'intérêt même du monde des affaires, être uniquement supportées par le défendeur en vertu d'une règle d'application universelle, mais arbitraire, pour le calcul des dommages-intérêts en cas de défaut de rendre des biens conformément à un contrat.

Il importe d'abord de voir en quels termes le lord chancelier vicomte Haldane a énoncé de façon non équivoque le principe de base en matière d'obligation de limiter le préjudice dans l'arrêt *British Westinghouse Electric and Manufacturing Company, Limited v. Underground Electric Rail-*

*London, Limited*⁴⁰, at p. 689:

The fundamental basis is thus compensation for pecuniary loss naturally flowing from the breach; but this first principle is qualified by a second, which imposes on a plaintiff the duty of taking all reasonable steps to mitigate the loss consequent on the breach, and debars him from claiming any part of the damage which is due to his neglect to take such steps. In the words of James L.J. in *Dunkirk Colliery Co. v. Lever*, "The person who has broken the contract is not to be exposed to additional cost by reason of the plaintiffs not doing what they ought to have done as reasonable men, and the plaintiffs not being under any obligation to do anything otherwise than in the ordinary course of business."

As James L.J. indicates, this second principle does not impose on the plaintiff an obligation to take any step which a reasonable and prudent man would not ordinarily take in the course of his business. But when in the course of his business he has taken action arising out of the transaction, which action has diminished his loss, the effect in actual diminution of the loss he has suffered may be taken into account even though there was no duty on him to act.

That principle has been applied in the case of conversion of shares, as well as in the case of breach of contract to sell shares, and should for the reasons developed above, be applied according to the circumstances to the case of a breach of contract to return shares.

It is interesting that in the United States, rules essentially the same as those advanced towards the end of the nineteenth century in England were jettisoned in 1899 through the adoption of what is now commonly referred to as the "New York rule". This rule has been applied in a variety of situations encompassing both contractual and tortious wrongs, and its justification is not easily disputed.

The leading authority for the "New York rule" is *Galigher v. Jones*⁴¹, where the Supreme Court of the United States laid to rest the proposition that a plaintiff wronged by the unauthorized sale of his shares, or by the failure to purchase shares

*ways Company of London, Limited*⁴⁰, à la p. 689:

[TRADUCTION] Le principe fondamental est donc la compensation des pertes péquniaires découlant naturellement de l'inexécution; mais ce principe est mitigé par un autre qui veut que le demandeur ait l'obligation de prendre toutes mesures raisonnables pour limiter le préjudice résultant de la rupture du contrat et ne puisse être indemnisé pour la partie du préjudice qu'il aurait ainsi pu éviter. Comme l'a écrit le lord juge James dans *Dunkirk Colliery Co. v. Lever*, «Celui qui ne respecte pas un contrat n'est pas responsable des dommages supplémentaires attribuables à l'inaction des demandeurs, ces derniers étant tenus d'agir en hommes raisonnables sans toutefois être obligés de prendre d'autres mesures que celles se situant dans le cours normal des affaires».

Comme le précise le lord juge James, ce second principe n'impose pas au demandeur l'obligation de prendre des mesures différentes de celles que prendrait un homme raisonnable et prudent dans le cours normal de ses affaires. Cependant, lorsque dans le cours de ses affaires il prend une mesure liée à la transaction qui a pour effet de réduire les pertes, la diminution du préjudice peut être prise en considération même s'il n'était pas tenu d'agir ainsi.

Ce principe a été appliqué dans les cas d'appropriation illégale d'actions et de rupture de contrats de vente d'actions et, pour les motifs susmentionnés, il devrait également s'appliquer, selon les circonstances, aux cas de violation d'un engagement de rendre des actions.

Il est intéressant de noter qu'aux États-Unis, des règles semblables aux règles élaborées en Angleterre vers la fin du dix-neuvième siècle ont été mises au rancart en 1899 en faveur de ce que l'on appelle communément la «règle de New York». Cette règle a été appliquée autant en matière contractuelle que délictuelle et ses assises sont difficilement contestables.

L'arrêt clé en ce qui concerne la «règle de New York» est *Galigher v. Jones*⁴¹, où la Cour suprême des États-Unis a rejeté définitivement la thèse selon laquelle un demandeur lésé par la vente non autorisée de ses actions ou par l'omission d'acheter

⁴⁰ [1912] A.C. 673.

⁴¹ 129 U.S. 193 (1899).

⁴⁰ [1912] A.C. 673.

⁴¹ 129 U.S. 193 (1899).

at his direction, may recover losses which he might have avoided. The Court was critical of the old rules which would arbitrarily award the highest intermediate value of the stock between the date of the wrong and the date of trial. The remarks of Mr. Justice Bradley at pp. 200-202 are apt to the resolution of the issues in this case:

The rule of highest intermediate value as applied to stock transactions has been adopted in England and in several of the States in this country whilst in some others it has not obtained. The form and extent of the rule have been the subject of much discussion and conflict of opinion. The cases will be found collected in Sedgwick on the Measure of Damages [479], Vol. 2, 7th ed. p. 379, note (b); Mayne, Damages, 83 (92 Law Lib.); 1 Sm. Lead. Cas. 7th Am. ed. 367. The English cases usually referred to are *Cud v. Rutter*, 1 P. Wms. 572, 4th ed. note (3); *Owen v. Routh*, 14 C.B. 327; *Loder v. Kekulé*, 3 C.B.N.S. 128; *France v. Gaudet*, L.R. 6 Q.B. 199. It is laid down in these cases that where there has been a loan of stock and a breach of the agreement to replace it, the measure of damages will be the value of the stock at its highest price on or before the day of trial.

Perhaps more transactions of this kind arise in the State of New York than in all other parts of the country. The rule of highest intermediate value up to the time of trial formerly prevailed in that State, and may be found laid down in *Romaine v. Van Allen*, 26 N.Y. 309, and *Markham v. Jaudon*, 41 N.Y. 235, and other cases,—although the rigid application of the rule was deprecated by the New York Superior Court in an able opinion by Judge Duer, in *Suydam v. Jenkins*, 3 Sandf. 614. The hardship which arose from estimating the damages by the highest price up to the time of trial, which might be years after the transaction occurred, was often so great that the Court of Appeals of New York was constrained to introduce a material modification in the form of the rule, and to hold the true and just measure of damages in these cases to be the highest intermediate value of the stock between the time of its conversion and a reasonable time after the owner has received notice of it to enable him to replace the stock. This modification of the rule was very ably enforced in an opinion of the court of appeals delivered by Judge Rapallo, in the case of *Baker v. Drake*, 53 N.Y. 211 . . . It would be a herculean task to review all the various and conflicting opinions that have been delivered on this subject. On the whole, it seems to us that the New York rule, as finally settled by the court of appeals,

des actions selon ses directives pourrait recouvrer des dommages-intérêts qu'il aurait pu éviter. La Cour a critiqué l'ancienne règle qui accordait arbitrairement la cote intermédiaire maximale atteinte par les actions entre la date de la violation et celle du procès. Les commentaires suivants du juge Bradley sont pertinents (pp. 200 à 202):

[TRADUCTION] La règle de la cote intermédiaire maximale relative aux opérations de bourse a été adoptée en Angleterre et dans plusieurs États américains, alors qu'elle était rejetée dans d'autres. Sa nature et sa portée ont fait l'objet de nombreuses discussions et divergences d'opinion. Les arrêts pertinents sont étudiés dans Sedgwick on the Measure of Damages [479], t. 2, 7^e éd. p. 379, note (b); Mayne, Damages, 83 (92 Law Lib.); 1 Sm. Lead. Cas. 7^e éd. mod. 367. Les arrêts anglais auxquels on se réfère le plus souvent sont: *Cud v. Rutter*, 1 P. Wms. 572, 4^e éd. note (3); *Owen v. Routh*, 14 C.B. 327; *Loder v. Kekulé*, 3 C.B.N.S. 128; *France v. Gaudet*, L.R. 6 Q.B. 199. Ces arrêts établissent que dans le cas d'un prêt d'actions et de la violation de l'engagement prévoyant leur remplacement, les dommages-intérêts sont fondés sur la cote maximale atteinte par les actions à la date du procès ou avant.

Il y a probablement plus d'opérations de ce genre dans l'État de New York que dans tout le reste du pays. La règle de la cote intermédiaire maximale des actions y a déjà prévalu, comme le démontrent certains arrêts, notamment *Romaine v. Van Allen*, 26 N.Y. 309 et *Markham v. Jaudon*, 41 N.Y. 235,—mais son application rigoureuse a été désapprouvée par la Cour supérieure de New York: voir le jugement du juge Duer dans *Suydam v. Jenkins*, 3 Sandf. 614. Les difficultés qu'entraînait l'évaluation des dommages-intérêts à partir de la cote maximale atteinte avant le procès, qui pouvait avoir lieu plusieurs années après l'opération, étaient telles que la Cour d'appel de New York s'est vue obligée de modifier considérablement la règle et de statuer que la seule façon équitable d'évaluer les dommages était de considérer la cote intermédiaire maximale atteinte par les actions entre le moment de leur appropriation illégale et un temps raisonnable après que leur propriétaire en eut été informé afin de lui permettre de les remplacer. Cette règle modifiée a été très habilement appliquée dans une décision de la Cour d'appel rendue par le juge Rapallo dans l'affaire *Baker v. Drake*, 53 N.Y. 211 . . . Ce serait un travail énorme de revoir toutes les opinions, souvent divergentes, rédigées sur le sujet. Tout bien considéré, nous concluons que la règle de New York, qu'a entérinée la Cour d'appel, doit l'emporter parce

has the most reasons in its favour, and we adopt it as a correct view of the law. (Emphasis added.)

(*Vide Annot.* 31 ALR 3d 1286; *Mitchell v. Texas Gulf Sulphur Company*⁴².)

While the circumstances of the case prompted the Court to direct if not to confine its direction to conversion of the shares and its consequences, the broader principle is simply the right to damages arising on the breach of contract to redeliver whatever the reason for breach might have been, that is with or without a conversion. The application of such a principle to the circumstances arising herein following the breach to redeliver raises some additional considerations.

This Court in *The Queen v. Arnold, supra*, considered in some detail the limitations to be placed on the damages recoverable in conversion upon a failure to return securities. The majority dismissed the plaintiff's claim for reasons not here relevant. Spence J. would have allowed the claim in part and in doing so stated at p. 230:

Surely a plaintiff whose securities have been converted, cannot wait to issue process for their recovery or damages for the conversion until just before the period of limitation lapses, then be entitled to claim damages fixed at the highest value of those securities within the six-year limitation term.

Spence J. concluded that the plaintiff could not recover losses which might have been avoided by the purchase of alternate shares. The majority judgment by Martland J. as I have noted did not have to deal with damages but concluded at p. 221:

... but, if I had had to deal with that issue, I would have concurred in the views expressed by my brother Spence.

The result is in accord with the so-called New York rule in so far as it abrogates the "highest intermediate point" doctrine. The same principle was applied in assessing damages for conversion of personal property other than corporate securities

qu'à notre avis, elle énonce correctement l'état du droit. (C'est moi qui souligne.)

(Voir la note 31 ALR 3d 1286; *Mitchell v. Texas Gulf Sulphur Company*⁴².)

Même si les circonstances de cette affaire ont fait que la Cour s'est en pratique limitée à la question de l'appropriation illégale d'actions et à ses conséquences, le principe général qui se dégage est le droit de recouvrer les dommages-intérêts résultant de la rupture d'un contrat prévoyant la restitution d'un bien, peu importe la cause de la rupture et qu'il y ait eu ou non appropriation illégale. L'application de ce principe en l'espèce, savoir la rupture du contrat prévoyant la restitution et ce qui s'ensuit, soulève d'autres questions.

Dans l'affaire *La Reine c. Arnold*, précitée, cette Cour a analysé les restrictions à appliquer à l'évaluation des dommages-intérêts pour défaut de restitution des actions par suite d'une appropriation illégale. A la majorité, la Cour a rejeté l'action pour des motifs non pertinents en l'espèce. Le juge Spence aurait accueilli la demande en partie, et a déclaré ce faisant (à la p. 230):

Il va sans dire qu'un demandeur dont les valeurs ont été réalisées illégalement ne peut attendre que le délai de prescription soit presque écoulé pour intenter des procédures en recouvrement ou en dommages pour l'appropriation, et ensuite avoir le droit de réclamer des dommages correspondant à la cote maximale atteinte par ces valeurs pendant le délai de prescription de six ans.

Le juge Spence a conclu que le demandeur n'avait pas le droit d'être indemnisé pour un préjudice qu'il aurait pu éviter en achetant des actions de remplacement. Comme je l'ai indiqué, le jugement de la majorité, rédigé par le juge Martland, n'avait pas à trancher la question des dommages-intérêts, mais précise quand même (à la p. 221):

... cependant, si j'avais eu à décider de cette question, je me serais rangé à l'avis de mon collègue le juge Spence.

Le résultat est conforme à la règle dite de New York, dans la mesure où il rejette la doctrine de la «cote intermédiaire maximale». Le même principe a été retenu aux fins de l'évaluation des dommages résultant de l'appropriation illégale de biens per-

⁴² 446 F. 2d 90 (1971).

⁴² 446 F. 2d 90 (1971).

in *Sachs v. Miklos*⁴³. There may, as already discussed, be instances where mitigation will not require a plaintiff to incur the significant risk and expense of purchasing replacement property, but in any case the plaintiff must crystallize his claim either by replacement acquisition or in some circumstances by prompt litigation expeditiously prosecuted which will enable the court to establish the damage with reference to the mitigative measures imposed by law. The failure of the appellant either to mitigate or litigate promptly makes difficult the task of applying these principles to the circumstances of this case.

In the light of the enormous hardships sometimes occasioned by the application of the old doctrine of damage assessment, and in view of the massive distortion which may follow when the principles of mitigation are, as in the older authorities, made inapplicable to non-delivery of shares, I have come to the conclusion that the authorities cited from the early 1800's principally from the courts of England, which in effect allow recovery of "avoidable losses" ought not to be followed. Rather the lead furnished by *The Queen v. Arnold, supra*, should be taken. Subject always to the precise circumstances of each case, this will impose on the injured party the obligation to purchase like shares in the market on the date of breach (or knowledge thereof in the plaintiff) or more frequently within a period thereafter which is reasonable in all the circumstances. The implementation of this principle must take cognizance of the realities of market operations including the nature of the shares in question, the strength of the market when called upon to digest large orders to buy or sell, the number of shares qualified for public trading, the recent volatility of the price, the recent volume of trading, the general state of the market at the time, the susceptibility of the price of the shares to the current operation of the corporation, and similar considerations.

Some classes of property, including shares, whose value is subject to sudden and constant fluctuations of unpredictable amplitude, and

sonnells autres que des valeurs mobilières dans l'arrêt *Sachs v. Miklos*⁴³. Comme je l'ai déjà noté, il peut y avoir des cas où le devoir de limiter le préjudice n'oblige pas le demandeur à s'exposer aux risques et aux dépenses considérables d'un achat de biens de remplacement, mais il n'en demeure pas moins que le demandeur doit dans tous les cas établir sa réclamation soit en achetant des biens de remplacement soit en intentant rapidement une action et en procédant avec diligence afin de permettre à la cour d'évaluer le montant des dommages compte tenu des mesures qu'il est tenu de prendre, en droit, pour limiter le préjudice. L'appelante n'ayant fait ni l'un ni l'autre, il est difficile d'appliquer ces principes en l'espèce.

Compte tenu des difficultés considérables que peut entraîner l'application de l'ancienne jurisprudence en matière d'évaluation des dommages-intérêts et des différences importantes qui résultent de ce que cette jurisprudence n'impose aucune obligation de limiter le préjudice dans les cas de non-restitution d'actions, je conclus que la jurisprudence constituée depuis le début du dix-neuvième siècle, en grande partie devant les tribunaux anglais, et selon laquelle des «pertes évitables» sont sujettes à indemnisation, ne doit pas être suivie. C'est plutôt le principe énoncé dans *La Reine c. Arnold, précité*, qu'il faut retenir. Sous réserve des circonstances propres à chaque cas, la partie lésée sera donc dans l'obligation d'acheter des actions semblables sur le marché, au moment de la rupture du contrat (ou au moment où elle en prend connaissance), ou bien, ce qui sera plus souvent le cas, dans un délai raisonnable dans les circonstances. L'application de ce principe doit tenir compte des aléas du marché des valeurs, savoir la nature des actions en cause, la résistance du marché lors de transactions importantes, le nombre d'actions en vente libre, les fluctuations récentes de prix, le volume des transactions récentes, le climat général du marché à ce moment-là, l'influence des opérations courantes de la compagnie sur le prix des actions et d'autres considérations de ce genre.

Pour certains biens, comme les actions, dont la valeur est constamment exposée à des fluctuations soudaines et d'une ampleur imprévisible, et dont

⁴³ [1948] 2 K.B. 23 (C.A.).

⁴³ [1948] 2 K.B. 23 (C.A.).

whose purchase is not lightly entered into, call for a modification of the general rule that the value of the property on the "date of breach" be taken as the starting point for the calculation of damages. There is some authority for this view in English law as well. In Atiyah, *Sale of Goods*, (4th ed. 1974), at p. 294, the learned author has this to say: Although the market price rule is now firmly established in English law it may be observed that there are cases in which it does not do full justice to the buyer. In particular it is unrealistic to suppose that a buyer will in practice be able to buy goods on the market on the very day on which the seller fails to deliver. The buyer will often wish to consider his position, or to negotiate with the seller on breach and some delay before he buys substitute goods is likely to be the rule rather than the exception.

This principle has been discussed and at least partially adopted in *Hooper v. Herts*⁴⁴, per Romer L.J. at p. 564; *Sharpe & Co., Ltd*⁴⁵; *Stewart v. Cauty*⁴⁶, per Alderson B. at p. 162; *Pitfield & Co. Ltd. v. Jomac Gold Syndicate Ltd. et al.*, *supra*.

It is contended by the appellant, Baud, however, that the peculiar circumstances of this case rendered the purchase of highly speculative shares in a company controlled by its adversary unreasonable in all of the circumstances, particularly the injunction obtained by the appellant restraining the sale of 125,000 Asamera shares held by Brook. Nonetheless, it remains the case that at least some of the losses claimed by the appellant could have been avoided by the taking of other reasonable steps. The most obvious of these would have been to move with reasonable speed to institute and proceed with legal action in an effort either to recover the shares, and if that was not possible, then to recover damages. It is, of course, exceedingly difficult to establish in this Court the precise point in time at which the trial in this action would have been held had the appellant moved with reasonable dispatch. The case has slowly wended its way through interlocutory stages and eventually reached trial which in turn was spread over 1½

l'achat exige une certaine expérience, il faut modifier la règle générale selon laquelle la valeur du bien à la «date de la rupture» constitue la base de calcul des dommages-intérêts. La jurisprudence anglaise semble aussi appuyer cette thèse. On trouve à la p. 294 de Atiyah, *Sale of Goods* (4^e éd. 1974):

[TRADUCTION] Même si la règle de la valeur marchande est actuellement bien ancrée en droit anglais, il existe des cas où son application ne rend pas pleinement justice à l'acheteur. En effet, il n'est pas réaliste de présumer qu'un acheteur achètera des biens sur le marché le jour même du défaut du vendeur de les livrer. En pratique, et c'est la règle plutôt que l'exception, il prendra un certain temps pour étudier sa situation et négocier avec le vendeur défaillant avant d'acheter des biens de remplacement.

Cette thèse a été analysée et adoptée, du moins en partie, dans les arrêts suivants: *Hooper v. Herts*⁴⁴, le lord juge Romer, à la p. 564; *Sharpe & Co., Ltd.*⁴⁵; *Stewart v. Cauty*⁴⁶, le baron Alderson, à la p. 162; *Pitfield & Co. Ltd. v. Jomac Gold Syndicate Ltd. et al.*, précité.

L'appelante Baud soutient cependant que les circonstances particulières de l'espèce rendaient tout à fait déraisonnable l'achat d'actions hautement spéculatives d'une compagnie contrôlée par son adversaire, notamment parce qu'elle avait obtenu une injonction interdisant à Brook de vendre 125,000 actions d'Asamera qu'il détenait. Il n'en demeure pas moins que l'appelante aurait pu éviter certaines pertes à l'égard desquelles elle réclame un dédommagement en prenant d'autres mesures raisonnables. Il est évident qu'elle aurait dû faire preuve d'une diligence raisonnable pour intenter des poursuites en vue de récupérer les actions et, subsidiairement, obtenir des dommages-intérêts. Il est bien sûr extrêmement difficile en cette Cour d'établir le moment précis auquel le procès aurait eu lieu si l'appelante avait fait preuve de diligence raisonnable. L'affaire a lentement suivi son cours au gré des procédures interlocutoires, pour finalement atteindre l'étape du procès qui a duré un an et demi. Le premier recours ayant été

⁴⁴ [1906] 1 Ch. 549.

⁴⁵ [1917] 2 K.B. 814.

⁴⁶ (1841), 8 M. & W. 160.

⁴⁴ [1906] 1 Ch. 549.

⁴⁵ [1917] 2 K.B. 814.

⁴⁶ (1841), 8 M. & W. 160.

years. The litigation has been in the Courts now some 18 years having commenced in July 1960.

There are numerous explanations given by the appellant and indeed not seriously disputed in this Court by the respondent for these protracted proceedings. At one stage for example Brook asked Baud sometime prior to 1966 to "abstain from following up the law suit". Baud on the other hand expressed no desire for very practical reasons either to press its suit until the end of 1966, when Asamera finally managed to produce its first oil in Sumatra, "... and the shares began to slowly get up in value," and as the appellant put it, "we had to renew the case against him . . .". In my view the law required more of Baud. It placed upon Baud the duty in the sense referred to in *Red Deer College v. Michaels and Finn, supra*, to mitigate its losses by acquiring shares in a company known by Baud to be far from financially sound. It might therefore be said that Baud would have hung back from any action (either the purchase of shares or the pressing of its claims in court) until Asamera struck oil, whether or not Brook had requested it to do so.

One must not become so lost in the technicalities of damages in the law of contract as to lose sight of the practical consideration of the cost of money and of the reality of the risks to be imposed on a plaintiff by a requirement of complete mitigating measures. In this case the magnitude of the operation, in the range of \$800,000 to \$1,000,000 if the shares were to cost \$7 to \$8 each, leads one to conclude that a 'reasonable' time for mitigative action must be allowed after the appropriate point of time in law has been isolated.

The appellant bases its contention that it has no obligation to purchase shares in the market in part on the ground that it ought to be allowed to seek specific performance of the contract to return the shares, and while relying on an injunction restraining their disposition it need not have any concern with losses occasioned by its inaction. Counsel for the appellant did not refer this Court to any cases

introduit en juillet 1960, les tribunaux sont saisis de ce litige depuis maintenant 18 ans.

L'appelante a donné plusieurs raisons, que l'intimé n'a pas vraiment contestées devant cette Cour, pour expliquer cette prolongation des procédures. Par exemple, à un moment donné (avant 1966), Brook aurait demandé à Baud de [TRADUCTION] «laisser tomber les procédures judiciaires». Par contre, Baud, pour des raisons bien pratiques, n'a rien fait pour accélérer les procédures avant la fin de 1966, époque à laquelle Asamera s'est finalement mise à extraire du pétrole à Sumatra; [TRADUCTION] «les actions ont alors lentement pris de la valeur» et il a fallu, pour citer l'appelante, [TRADUCTION] «intenter une nouvelle action contre lui . . .». A mon avis, en droit, Baud devait aller plus loin. Elle avait l'obligation, au sens de l'arrêt *Red Deer College c. Michaels et Finn*, précité, de limiter le préjudice en achetant des actions dans une compagnie qu'elle savait loin d'être dans une situation financière solide. On peut donc dire que Baud n'aurait rien fait (ni en achetant des actions, ni en accélérant les procédures judiciaires) avant qu'Asamera n'ait commencé à extraire du pétrole, que Brook lui ait demandé ou non de s'abstenir.

L'analyse rigoureuse de la théorie des dommages-intérêts en matière contractuelle ne doit pas nous faire perdre de vue l'aspect pratique de la valeur de l'argent et des risques financiers auxquels on expose un demandeur en l'obligeant à prendre toutes les mesures possibles pour limiter le préjudice. En l'espèce, l'importance de l'opération, qui porte sur une somme de \$800,000 à \$1,000,000 de dollars—si les actions atteignent une valeur de \$7 à \$8 l'unité—nous amène à conclure qu'il faut accorder, après avoir identifié en droit la période clé, un délai «raisonnable» pour prendre lesdites mesures.

L'appelante soutient qu'elle n'était pas obligée d'acheter des actions sur le marché parce qu'elle avait le droit d'exiger l'exécution intégrale de l'engagement de rendre les actions et que, puisqu'une injonction en interdisait la vente, elle n'avait pas à se préoccuper des dommages qui pouvaient résulter de son inaction. Son avocat n'a cité devant nous aucune jurisprudence où les principes de limitation

in which the principle of mitigation has interacted and conflicted with recovery by way of specific performance, and such authority as I have been able to discover supports the common sense view that the principle of mitigation should, unless there is a substantial and legitimate interest represented by specific performance, prevail in such a case.

This conflict sometimes occurs on the interaction of the principle of mitigation and an award of damages in lieu of or in addition to specific performance in equity. In decisions relating to damages, the Courts of Equity have acted on the authority of *Lord Cairns' Act* (more properly cited as the *Chancery Amendment Act, 1858*, 21 & 22 Vict. c. 27, s. 2), which empowers a Court of Equity to award damages "either in addition to or in substitution for ... specific performance". Accordingly, in a number of cases concerning contracts for the sale of land, damages calculated on the value of the land as of the date of judgment, as opposed to the date of breach, have been awarded. (*Vide Wroth v. Tyler, supra; Metropolitan Trust Co. of Canada et al. v. Pressure Concrete Services Ltd. et al., supra; Calgary Hardwood & Veneer Ltd. and Foreign and Domestic Wood Ltd. v. Canadian National Railway Company*⁴⁷.) The Supreme Court of New Zealand in *Hickey v. Bruhns*⁴⁸, had occasion to review *Wroth v. Tyler, supra*, and the earlier authorities and after concluding that specific performance was inappropriate, held that an award of damages in substitution for specific performance must take into account the conduct of the parties, particularly when inordinate delay has occurred thereby making critical the date selected for the computation of damages. *Vide Kaunas v. Smyth et al.*⁴⁹

On principle it is clear that a plaintiff may not merely by instituting proceedings in which a request is made for specific performance and/or damages, thereby shield himself and block the

du préjudice entrent en conflit avec ceux de l'exécution intégrale du contrat. D'après la jurisprudence que j'ai consultée, c'est le bon sens qui l'emporte, savoir que le principe de la limitation du préjudice prévaut sauf si des intérêts primordiaux et légitimes justifient l'exécution intégrale du contrat.

En *equity*, ce conflit peut survenir lors de l'interaction du principe de limitation du préjudice et de celui de l'adjudication de dommages-intérêts au lieu ou en sus de l'exécution intégrale du contrat. Les décisions en matière de dommages-intérêts rendues par des tribunaux d'*equity* sont fondées sur la *Lord Cairns' Act* (dont la référence exacte est la *Chancery Amendment Act, 1858*, 21 & 22 Vict. chap. 27, art. 2), qui habilite les tribunaux d'*equity* à accorder des dommages-intérêts [TRADUCTION] «en sus ou au lieu de ... l'exécution intégrale». En conséquence, dans plusieurs affaires de contrats de vente de terrains, les dommages-intérêts ont été accordés sur la base de la valeur du terrain au moment du jugement plutôt qu'au moment de la rupture du contrat. (Voir *Wroth v. Tyler*, précité; *Metropolitan Trust Co. of Canada et al. v. Pressure Concrete Services Ltd. et al.*, précité; *Calgary Hardwood & Veneer Ltd. and Foreign and Domestic Wood Ltd. c. La Compagnie de chemins de fer nationaux du Canada*⁴⁷.) Dans l'arrêt *Hickey v. Bruhns*⁴⁸, la Cour suprême de la Nouvelle-Zélande a eu l'occasion d'examiner l'arrêt *Wroth v. Tyler*, précité, de même que la jurisprudence antérieure et, après en être venue à la conclusion qu'une ordonnance d'exécution intégrale n'était pas appropriée, elle a statué que l'adjudication de dommages-intérêts au lieu d'une ordonnance d'exécution intégrale devait tenir compte de la conduite des parties, particulièrement dans un cas de retard excessif où la détermination de la date aux fins du calcul des dommages-intérêts est cruciale. Voir *Kaunas v. Smyth et al.*⁴⁹

Il est en principe évident que la seule introduction de procédures judiciaires visant l'exécution intégrale du contrat en sus ou au lieu des dommages-intérêts ne peut couvrir le demandeur et empê-

⁴⁷ [1977] 4 W.W.R. 18.

⁴⁸ [1977] 2 N.Z.L.R. 71.

⁴⁹ (1976), 75 D.L.R. (3d) 368.

⁴⁷ [1977] 4 W.W.R. 18.

⁴⁸ [1977] 2 N.Z.L.R. 71.

⁴⁹ (1976) 75 D.L.R. (3d) 368.

court from taking into account the accumulation of losses which the plaintiff by acting with reasonable promptness in processing his claim could have avoided. Similarly, the bare institution of judicial process in circumstances where a reasonable response by the injured plaintiff would include mitigative replacement of property, will not entitle the plaintiff to the relief which would be achieved by such replacement purchase and prompt prosecution of the claim. Before a plaintiff can rely on a claim to specific performance so as to insulate himself from the consequences of failing to procure alternate property in mitigation of his losses, some fair, real, and substantial justification for his claim to performance must be found. Otherwise its effect will be to cast upon the defendant all the risk of aggravated loss by reason of delay in bringing the issue to trial. The appellant in this case contends that it ought to be allowed to rely on its claim for specific performance and the injunction issued in support of it, and thus recover avoidable losses. After serious consideration, I have concluded that this argument must fail.

It is, of course, an eminently reasonable position to take if, as Lord Reid suggests in *White and Carter (Councils) Ltd. v. McGregor*⁵⁰, in the case of anticipatory breach, there is a substantial and legitimate interest in looking to performance of a contractual obligation. So a plaintiff who has agreed to purchase a particular piece of real estate, or a block of shares which represent control of a company, or has entered into performance of his own obligations and where to discontinue performance might aggravate his losses, might well have sustained the position that the issuance of a writ for specific performance would hold in abeyance the obligation to avoid or reduce losses by acquisition of replacement property. Yet, even in these cases, the action for performance must be instituted and carried on with due diligence. This is but another application of the ordinary rule of mitigation which insists that the injured party act reasonably in all of the circumstances. Where those circumstances reveal a substantial and legiti-

cher la Cour de tenir compte de l'accumulation des pertes qu'il aurait pu éviter en procédant avec une diligence raisonnable. De même, la simple introduction de procédures judiciaires, quand le demandeur aurait dû aussi acheter des biens de remplacement en vue de limiter le préjudice, ne donne pas à ce dernier droit au même redressement que celui qu'il aurait obtenu en achetant des biens de remplacement et en faisant preuve de diligence à instituer son action. Pour qu'un demandeur puisse invoquer une action en exécution intégrale pour justifier son omission d'acheter des biens de remplacement pour limiter le préjudice, son action en exécution intégrale doit être fondée sur des motifs équitables, réels et importants. Sinon, le défendeur se trouve à supporter seul les risques d'une augmentation des pertes dues au retard dans l'institution du procès. En l'espèce, l'appelante soutient qu'on devrait lui reconnaître le droit d'invoquer son action en exécution intégrale et l'injonction décernée à cet égard de façon à lui permettre de recouvrer des pertes inévitables. Après mûre réflexion, je suis d'avis que cet argument n'est pas fondé.

Cet argument serait très raisonnable si, pour reprendre l'exemple de lord Reid dans *White and Carter (Councils) Ltd. v. McGregor*⁵⁰, une affaire d'intention arrêtée de ne pas exécuter un engagement, un intérêt important et légitime justifiait l'exécution intégrale de l'obligation. Prenons l'hypothèse d'un demandeur qui aurait convenu d'acheter un immeuble, ou une tranche d'actions lui donnant le contrôle d'une compagnie, ou qui aurait entrepris l'exécution de ses propres obligations et risquerait d'aggraver le préjudice s'il arrêtait ladite exécution. Un tel demandeur pourrait faire valoir qu'une ordonnance d'exécution intégrale de l'engagement suspend l'obligation d'éviter et de limiter le préjudice par l'achat d'un bien de remplacement. Mais même dans de tels cas, l'action en exécution intégrale doit être intentée et poursuivie avec une diligence raisonnable. Il s'agit ici de l'application de la règle en matière de limitation du préjudice, selon laquelle la partie lésée doit agir raisonnablement dans les circonstances. Le

⁵⁰ [1962] A.C. 413.

⁵⁰ [1962] A.C. 413.

mate interest in seeking performance as opposed to damages, then a plaintiff will be able to justify his inaction and on failing in his plea for specific performance might then recover losses which in other circumstances might be classified as avoidable and thus unrecoverable; but such is not the case here.

All such principles lead back to the law enunciated in *British Westinghouse Electric and Manufacturing Company, Limited v. Underground Electric Railways Company of London, Limited*, *supra*, and in fact are merely instances of the application of the principles set out therein to unusual circumstances or unusual combinations of conditions surrounding the parties after the breach.

Counsel for the appellant, Baud, faced with the argument that Baud's failure to mitigate its losses by the purchase of shares on the open market has exposed Brook to unreasonable claims for compensation for losses consequent upon Brook's failure to return the Asameria shares, asserted in this Court the proposition that mitigation in such circumstances would be unreasonable in that it would require the purchase of 125,000 Asameria shares by an investment by Baud in its adversary in these proceedings at the very time when Baud was asserting that Asameria was dominated and controlled by Brook. The answer to this proposition is simply that the appellant cannot have it both ways. On the one hand, it seeks recovery of certain shares which it alleges have been and are of substantial value to it. Yet it argues that it cannot reasonably have been expected to purchase replacement shares identical in all regards. If it is correct and sincere in its submission regarding the importance and inherent value of the shares, it ought to have instructed its brokers to acquire replacement shares within a reasonable time after the breach of contract. There is no suggestion that the appellant would not have been able to do so at that time.

Apparently at some stage in this transaction the Securities Exchange Commission of the United States limited or prohibited the sale of these and

seul cas où un demandeur peut justifier son inaction est celui où l'action en exécution intégrale, par opposition à une action en dommages-intérêts, est fondée sur un intérêt important et légitime; dans ce cas, s'il n'obtient pas l'exécution intégrale, il peut obtenir des dommages-intérêts pour des pertes qui, en d'autres circonstances, auraient pu être évitées et pour lesquelles il n'aurait donc pas pu se faire indemniser. Ce n'est pas le cas en l'espèce.

Ces principes sont fondés sur l'arrêt *British Westinghouse Electric and Manufacturing Company, Limited v. Underground Electric Railways Company of London, Limited*, précité, et ne sont en fait que des exemples d'application des principes contenus dans cet arrêt à des circonstances, ou à des combinaisons de circonstances, plutôt inhabituelles dans lesquelles les parties peuvent se trouver après la rupture du contrat.

En réponse à l'argument selon lequel le fait que Baud n'aït pas tenté de limiter le préjudice en achetant des actions sur le marché libre exposait Brook à des réclamations de dommages-intérêts excessifs pour son refus de rendre les actions d'Asameria, l'avocat de Baud soutient que l'application des principes de limitation du préjudice est déraisonnable en l'espèce car l'investissement de Baud en achetant 125,000 actions d'Asameria aurait été à l'avantage de son adversaire en l'espèce, alors qu'Asameria était, aux dires de Baud, dirigée et contrôlée par Brook. Ma réponse à cet argument est que l'appelante ne peut pas tout avoir à la fois. D'une part, elle demande qu'on lui rende des actions qui, selon elle, ont eu et ont encore beaucoup de valeur à ses yeux. D'autre part, elle prétend qu'il n'est pas raisonnable de dire qu'elle aurait dû acheter des actions de remplacement, identiques en tous points. Si elle croyait réellement à la valeur des actions, elle aurait dû demander à ses courtiers d'acheter des actions de remplacement dans un délai raisonnable après la rupture du contrat. Rien n'indique que l'appelante n'aurait pas pu le faire.

Il semble qu'à un stade de cette opération, la Commission américaine des valeurs mobilières ait restreint ou interdit la vente de ces actions et

perhaps other Asamera holdings of the parties. By 1959 and 1960 when Brook sold the shares in question or a like number there appeared to be no prohibition either by S.E.C. order or regulation and so that element may be disregarded in the damage assessment process.

It was argued by counsel for Brook that failure by Baud to bring its claim for damages arising from the non-return of the Asamera shares before a trial court with promptness exposed Brook improperly to a magnified claim for damages. It is said by Baud on the other hand that by reason of the geographical spread of the adversaries, their witnesses and advisors, ranging as it did from Indonesia to New York, the Netherlands and Calgary, the staging of the legal proceedings including the examination for discovery was difficult and prolonged and this is no doubt true. For example, in May 1968 Brook revealed during examination for discovery that the sale of 125,000 shares had been carried out by Brook even before the date of expiry of the initial term of his option to purchase. He did not, however, at that time, know the precise dates and prices of the sale or sales and despite an undertaking to do so these were not communicated to Baud until April 1970 when Brook gave testimony at trial to the effect that these sales took place in December of 1957 and January-February 1958. Furthermore, as already observed, Brook asked Baud some time in the interval between the institution of action in 1961 and 1966 not to press the pending court actions. As we have seen, even the trial itself went with interruptions from June 1969 to December 1970 and judgment was ultimately entered in May 1972. The learned trial judge gave his reasons for judgment in April 1971 but by reason of issues thereupon brought to the attention of the Court further submissions were made by counsel and additional reasons were issued in May 1972. What then in all these circumstances is a 'reasonable' period of time within which to litigate these claims? Fortunately, the outcome of these proceedings does not depend directly on the determination of what in all these circumstances was a reasonable time within which to litigate these claims. The damages as already concluded are not

peut-être d'autres valeurs d'Asamera détenues par les parties. Mais lorsqu'en 1959 et 1960 Brook a vendu les actions en question (ou le même nombre), aucune ordonnance ni aucun règlement de ladite Commission ne l'interdisait; nous n'avons donc pas à tenir compte de cet élément aux fins du calcul des dommages-intérêts.

L'avocat de Brook soutient que le manque de diligence de Baud dans la poursuite de son action en dommages-intérêts après le refus de Brook de lui rendre les actions d'Asamera exposait injustement ce dernier à des réclamations excessives. Baud prétend en revanche que la distance séparant les parties, leurs témoins et leurs conseillers, de l'Indonésie à New York en passant par la Hollande et Calgary, explique la lenteur des procédures et de l'interrogatoire préalable. C'est sans doute vrai. Par exemple, en mai 1968, Brook a révélé, à l'interrogatoire préalable, qu'il avait vendu 125,000 actions avant la date initiale d'expiration de son option d'achat. Il ne connaissait cependant pas, à cette époque, les dates et les prix de vente précis et, malgré les engagements pris, ces renseignements n'ont été communiqués à Baud qu'en avril 1970, au cours du témoignage de Brook qui a alors déclaré que les ventes avaient eu lieu en décembre 1957 et en janvier et février 1958. En outre, comme on l'a déjà noté, Brook avait demandé à Baud, entre l'institution de l'action en 1961 et 1966, de ne pas poursuivre l'affaire. Comme nous l'avons vu, même le procès (de juin 1969 à décembre 1970) a connu des interruptions et le jugement final date de mai 1972. Le savant juge de première instance avait rendu jugement en avril 1971, mais il restait des questions en litige. Les avocats ont donc présenté de nouveaux mémoires et des motifs supplémentaires ont été exposés en mai 1972. Dans ces circonstances, quelle période peut-on considérer «raisonnable» pour la poursuite de l'action? Fort heureusement, la solution du présent litige ne dépend pas directement de savoir quelle aurait pu être cette période raisonnable pour obtenir un jugement. Comme je l'ai déjà dit, les dommages-intérêts ne doivent pas être évalués en fonction de la cote maximale des actions entre la date de la rupture du contrat et la date du procès. L'obligation en droit de l'appelante de limiter le préjudice ne dépend pas de la date du

to be assessed on the basis of the highest price of the shares between breach and trial. The mitigation required of the appellant in law is not dependent on the date of judgment. Litigation may be an alternate procedure leading to the crystallization of losses in circumstances where actual replacement of the property would be unreasonable. In this proceeding, the damage due to delay was suffered by the appellant which thereby has deprived itself of the use of its money. In any case the damage assessment technique is derived from substantive law and not procedural law and the result should be consistent and not subject to the vagaries of litigation delays.

Having regard to the complex issues raised in all three actions (and the period devoted to this litigation must take into account more than the simple action for the recovery of shares loaned to Brook) and taking into account the other circumstances mentioned it would be unreasonable to hold the appellant to any timetable which contemplated the trial of these many issues prior to the end of 1966 or early in 1967. If litigation may represent an alternative to the investment by a plaintiff of substantial funds to avoid the accumulation of losses, the courts cannot apply in the computation of damages a principle recognizing some relevance of the fluctuating value of the *res* of the contract between breach and trial and not at the same time maintain a strict surveillance on the assiduity of a plaintiff in bringing his claim to judgment.

The price of these shares on the Toronto Stock Exchange was the subject of much testimony and before this Court Baud, without any objection from counsel for Brook, reduced such evidence to a series of graphs which records prices and volumes of trade on the Exchange during each year from 1955 to 1977. When Brook pleaded (on July 6, 1967) (a) his right to refuse return of the shares, and (b) the previous sale of shares by Brook, the shares were trading from \$4.30 to \$4.35 per share. The volume of trading was very low. By the end of 1967 the price had climbed to \$7.25 but the volume of trading remained low. Unfortunately there is no evidence of the depth or strength of the market but it is reasonable to conclude from the small volume of trade over a lengthy period of

judgement. L'introduction d'une procédure judiciaire est une façon d'établir les pertes lorsqu'il n'est pas raisonnable d'exiger l'achat d'un bien de remplacement. En l'espèce, l'appelante est responsable des pertes résultant de son manque de diligence et elle s'est donc elle-même privée de l'utilisation de son argent. Quoi qu'il en soit, la méthode d'évaluation du préjudice est une question de fond et non de procédure et le résultat doit être constant, indépendamment des aléas d'une poursuite en justice.

Compte tenu de la complexité des questions soulevées dans les trois actions (il ne faut pas considérer seulement la durée de l'action en restitution des actions prêtées à Brook) et des circonstances de l'affaire, il serait déraisonnable d'astreindre l'appelante à un calendrier pour la poursuite de ces actions qui situerait l'instruction avant la fin de 1966 ou le début de 1967. Si l'institution d'une action peut permettre au demandeur d'éviter d'investir une somme considérable en vue de limiter le préjudice, les tribunaux ne peuvent calculer les dommages en fonction de l'impact des fluctuations de la valeur du bien faisant l'objet du contrat entre la date de la rupture et celle du procès sans exiger du demandeur qu'il ait fait preuve de diligence dans la poursuite de son action.

Le prix de ces actions à la Bourse de Toronto a fait l'objet de nombreux témoignages. Devant cette Cour, Baud, sans aucune objection de l'avocat de Brook, a résumé cette preuve par une série de graphiques indiquant le prix et le volume annuel des transactions entre 1955 et 1977. Lorsque Brook a plaidé (le 6 juillet 1967) a) le droit de refuser de rendre les actions, et b) la vente des actions, elles valaient entre \$4.30 et \$4.35 chacune. Le volume des transactions était très faible. Vers la fin de 1967, le prix des actions a atteint \$7.25, mais le volume des transactions était encore faible. Il n'existe malheureusement aucune preuve sur la solidité du marché, mais il est raisonnable de conclure, d'après le faible volume des transactions sur une période aussi longue, que le marché était

time that the market was thin and probably could not have absorbed large purchases or sustained the quoted prices in the face of large sales. By the time of the examination for discovery in May 1968 the price per share had reached a range from \$7.60 to \$8.20. The volume of trading had increased markedly over the preceding year but was sporadic. By the end of the year the price quoted on the Exchange was \$27 in comparatively active trading. The price of Asamera shares peaked at \$46.50 in 1969 during the opening session of the trial. By the time of the issuance of the reasons for judgment in April 1971 as mentioned above, the price had declined to \$22 per share and when final issues were disposed of and formal judgment entered in May 1972, the price of Asamera shares on the Stock Exchange was about \$21.

The Courts below determined from different approaches that the critical date for assessment of damages was the date of the breach of the contract to return the shares on December 31, 1960. The price was then 29 cents on the open market. Each Court observed as well that the parties had agreed that the purchase price (if the option be exercised) on that date was \$2 and accordingly damages could not be assessed at less. Furthermore, the evidence indicated that Brook on the sale of a like number of shares in 1957 and 1958 had realized prices ranging from \$1.50 to \$1.80 so that an award based on the market price on the date of breach would allow Brook to profit from his wrongdoing. It would appear from the judgments in the Courts below that Brook's enrichment through his breach of contract played an important role in the assessment of damages. Accordingly damages were assessed at \$2 per share or \$250,000 in gross.

It seems to me that the motives or unjust enrichment of the defendant on breach are generally of no concern in the assessment of contractual damages. *Vide Treitel, The Law of Contract*, (4th ed., 1975), at p. 618:

médiocre et n'aurait probablement pas été capable d'absorber des achats massifs ou de maintenir le prix coté en cas de ventes massives. A l'époque de l'interrogatoire préalable, en mai 1968, les actions avaient atteint une valeur de \$7.60 à \$8.20 chacune. Les transactions avaient considérablement augmenté l'année précédente, mais restaient sporadiques. A la fin de l'année, le prix coté à la Bourse était de \$27 et, en comparaison, le marché était animé. Les actions d'Asamera ont atteint un prix maximum de \$46.50 l'unité en 1969, époque du début du procès. En avril 1971, date du dépôt des motifs de jugement, le prix des actions était descendu à \$22 l'unité et, en mai 1972, époque à laquelle les questions supplémentaires furent tranchées et le jugement formel enregistré, les actions d'Asamera étaient cotées approximativement \$21 en Bourse.

Les tribunaux d'instance inférieure ont conclu, en suivant des méthodes différentes, que la date pertinente aux fins de l'évaluation des dommages était celle de la rupture du contrat prévoyant la restitution des actions, en l'occurrence le 31 décembre 1960. Les actions valaient alors 29 cents sur le marché libre. Les mêmes tribunaux ont également fait remarquer que les parties avaient convenu que le prix d'achat à cette date serait de \$2 (si l'option d'achat était exercée) et que les dommages ne pouvaient donc être évalués à moins. La preuve révélait en outre qu'en vendant le même nombre d'actions en 1957 et 1958, Brook avait obtenu de \$1.50 à \$1.80 l'action. Des dommages fondés sur le prix du marché à la date de la rupture du contrat permettraient à Brook de tirer profit de son acte illégal. Les jugements des tribunaux d'instance inférieure donnent à penser que cet enrichissement de Brook moyennant la rupture du contrat a joué un rôle important dans l'évaluation des dommages. En conséquence, les dommages ont été fixés à \$2 l'action, soit une somme globale de \$250,000.

Il me semble que les motifs du défendeur ou son enrichissement injuste par la rupture ne doivent normalement pas entrer en ligne de compte dans l'évaluation des dommages. Voir Treitel, *The Law of Contract*, (4^e éd., 1975), à la p. 618:

In general, damages are based on loss to the plaintiff and not on gain to the defendant. They are not, in other words, based on any profit which the defendant may have made out of the breach.

An appellate tribunal in such an appeal as this is in an invidious position. The record at trial is deficient. In the result precise evidence as to market conditions, credit facilities, rates of interest, borrowing power of the appellant, effect on market price of mitigative action by it, the time reasonably required to acquire by purchase such a volume of shares on the open market, and other evidence relevant to the assessment of damages is not before this Court. On the other hand the transaction occurred 20 years ago, and the trial which was extensive and no doubt expensive, was completed 7 years ago. To direct a re-assessment of the damages would be time consuming, difficult to carry out after such a lapse of time, and expensive for the parties. Faced with these unsatisfactory alternatives, an appellate court must discern if at all possible from the record the elements necessary to permit the completion of the assessment process.

We therefore approach the matter of the proper appraisal of the damages assessable in the peculiar circumstances of this case on the following basis: that the same principles of remoteness will apply to the claims made whether they sound in tort or contract subject only to special knowledge, understanding or relationship of the contracting parties or to any terms express or implied of the contractual arrangement relating to damages recoverable on breach; that Baud was under the general duty to mitigate its losses and may not escape this duty by relying on the 1960 injunction interminably; that the specific duty to mitigate and to crystallize its claim for damages within a reasonable time of the breach of contract by bringing action seeking appropriate remedies and to prosecute such action with due diligence, was qualified or postponed by Brook's request of Baud sometime prior to 1966 to refrain from enforcing its claims; that any postponement of such requirement to prosecute and to acquire replacement shares had come to an end at the latest on the awareness of Baud that the

[TRADUCTION] En règle générale, les dommages sont fondés sur le préjudice causé au demandeur et non sur le gain réalisé par le défendeur. Autrement dit, ils ne sont pas calculés en fonction de l'avantage que le défendeur a pu tirer de la rupture du contrat.

Placée devant une telle situation, une cour d'appel n'a pas la tâche facile. Le dossier du procès est déficient. Cette Cour n'a devant elle aucune preuve précise des conditions du marché, des facilités de crédit, des taux d'intérêt, de la capacité d'emprunt de l'appelante, de l'effet de mesures qu'elle aurait prises pour limiter le préjudice sur les cours du marché, de la période de temps raisonnable pour acheter un tel volume d'actions sur le marché libre, et d'autres questions pertinentes aux fins de l'évaluation des dommages. En revanche, l'opération remonte à vingt ans et ce procès, long et sans nul doute onéreux, est terminé depuis sept ans. Ordonner une nouvelle évaluation des dommages entraînerait d'autres retards, comporterait de nombreuses difficultés après aussi longtemps et serait onéreux pour les parties. Devant un choix aussi peu satisfaisant, une cour d'appel doit, si la chose est possible, trouver dans le dossier soumis les éléments nécessaires à l'évaluation définitive des dommages-intérêts.

Il convient donc d'aborder comme suit la question de l'évaluation des dommages exigibles dans les circonstances particulières de cette affaire: les principes relatifs au caractère prévisible s'appliquent également que la réclamation soit fondée sur la responsabilité délictuelle ou contractuelle, sous réserve cependant des connaissances, ententes ou relations particulières entre les parties contractantes ou de toute disposition expresse ou implicite dans le contrat au sujet des dommages recouvrables en cas d'inexécution; Baud avait l'obligation générale de limiter le préjudice et ne peut s'en dégager en invoquant indéfiniment l'injonction de 1960; l'obligation spécifique de Baud de limiter le préjudice et d'établir sa demande de dommages-intérêts en intentant l'action appropriée dans un délai raisonnable après la rupture et en procédant avec diligence a été repoussée dans le temps parce que Brook lui avait demandé, avant 1966, de ne pas poursuivre l'affaire; Baud aurait dû corriger son manque de diligence à poursuivre son action et à acheter des actions de remplacement dès qu'elle

defaulting party was not only in breach of the duty to return the shares but had disposed of shares at least equal in number to those loaned by Baud; that any postponement of the duty to acquire replacement shares which may have been due to the sharp reduction in the value of the shares which occurred during the loan, was ended with the revival in values on the public market at least by the end of 1966; that a plaintiff in the position of Baud may not successfully assert throughout the years of litigation a right to specific performance of the contract to redeliver the subject-matter of the contract and at the same time seek to avoid or reduce his losses on the grounds that to do so by buying replacement shares would involve him in investing his funds in the shares of a company managed or dominated by his adversary, Brook; that having regard to the nature of a common share neither the terms of the injunction or the loan contract, nor the action by Brook in disposing of shares in number equal to those loaned, have any effect on the characterization of the rights of Baud or the obligation of Brook throughout this long and tortuous transaction; that damages are an adequate remedy and that a court in these complex and particular circumstances will not invoke the extraordinary remedies of equity.

The application of these principles and determinations to the particular circumstances in this case requires in my respectful view a determination of the damages payable by Brook on the assumption that Baud ought to have crystallized these damages by the acquisition of replacement shares so as to minimize the avoidable losses flowing from the deprivation by Brook of Baud's opportunity to market the 125,000 shares. Such share purchases should have taken place within a reasonable time after the date of breach. Having regard to all the above-noted special circumstances, the time for purchase in my opinion was the fall of 1966 when Baud was by its own admission free from any agreed restraint not to press its claims against Brook. It would be unreasonable to impose on Baud the burden of going into the market and acquiring replacement shares at a time when the litigation of its claims was in a dormant state at Brook's request. Furthermore Baud acknowledged that by the fall of 1966 the fortunes of Asamer-

a appris que la partie contrevenante refusait non seulement de lui rendre les actions mais en avait vendu un nombre identique; le retard apporté par Baud à l'achat d'actions de remplacement justifié par la baisse importante de la valeur des actions à l'époque du prêt ne tient plus après la fin de 1966, les actions ayant dès lors repris de la valeur; un demandeur dans la situation de Baud ne peut pendant toutes ces années à la fois prétendre avoir droit à l'exécution intégrale du contrat de restitution des biens et tenter d'éviter de limiter le préjudice en invoquant le fait que l'achat d'actions de remplacement l'obligerait à investir dans une compagnie gérée ou contrôlée par son adversaire, Brook; compte tenu de la nature d'une action ordinaire, ni les dispositions de l'injonction ni celles du contrat de prêt, ni le fait que Brook ait vendu le même nombre d'actions que celles prêtées, n'ont d'effet sur le caractère des droits de Baud ou sur les obligations de Brook aux termes d'une opération aussi complexe; l'adjudication de dommages-intérêts est une solution adéquate et, dans des circonstances aussi particulières que complexes, la Cour ne doit pas recourir aux redressements extraordinaires prévus en *equity*.

L'application de ces principes et solutions aux circonstances particulières de l'espèce exige, à mon avis, une évaluation des dommages-intérêts payables par Brook fondée sur la supposition que Baud aurait dû établir les dommages en achetant des actions de remplacement de façon à limiter les pertes évitables résultant de l'impossibilité pour Baud, du fait de Brook, de mettre les 125,000 actions sur le marché. Cet achat d'actions aurait dû être effectué dans un délai raisonnable après la rupture du contrat. Compte tenu de toutes les circonstances particulières susmentionnées, cet achat aurait dû, à mon avis, être effectué à l'automne de 1966 alors que Baud, de son propre aveu, n'était plus assujettie à l'entente conclue avec Brook de ne pas poursuivre l'affaire. Il ne serait pas raisonnable en effet de s'attendre à ce que Baud ait acheté des actions de remplacement alors que les procédures judiciaires étaient en veilleuse, à la demande même de Brook. En outre, Baud a reconnu qu'à l'automne de 1966, la situation

had improved and this had begun to be reflected in the market price of its shares. In short, the appellant is not in my view entitled in law to any compensation for the loss of opportunity to sell its shares after that date. Thereafter its loss of this opportunity is of its own making. The theory of such a damage award is to provide the funds needed to replace the shares at the time the law required it to do so in order to avoid an accumulating claim. There should be an allowance of a reasonable time to permit the organization of the finances and the mechanics required for the careful acquisition of 125,000 shares either by a series of relatively small purchases or by negotiated block purchases. This would carry the matter into the fall of 1967. By this time the price had risen to a range of \$5 to \$6. Making allowance for the upward pressure on the market price which would be generated by the purchase of such a large number of shares on a relatively low volume stock, the purchase price would surely have exceeded the \$6 price reached in mid-1967 without any market intervention by Baud. For this factor in my best consideration an allowance of \$1 per share should be made. Taking into account the effect of market intervention by Baud, the median price during the period from late 1966 to mid-1967, adjusted accordingly, would be about \$6.50, and in my view, the damages should be awarded to Baud on that basis; that is, the total damages for breach of agreement to return the Asameria shares should amount to \$812,500. In weighing the magnitude of this award one should not lose sight of the essential fact that Brook at any time right down to trial could, if he had remained in compliance with the injunction of July 1960, have avoided this result or the risk of this award by delivering from any source 125,000 Asameria shares.

Brook has below and before this Court asserted a claim for damages in respect of the undertaking given by Baud upon the issuance of the interim injunction in July 1960. This claim was dismissed by the learned trial judge and in this dismissal the Court of Appeal of Alberta concurred. Nothing has been advanced in this Court to indicate error below and I therefore would dismiss this cross-appeal by Brook.

d'Asameria s'était améliorée, résultant en une augmentation de la valeur marchande de ses actions. Bref, à mon avis, l'appelante n'a aucun droit à une indemnisation pour la perte de la possibilité de vendre les actions après cette date. Elle est alors devenue l'auteur du préjudice qu'elle a subi. Le principe sous-jacent à l'adjudication des dommages-intérêts est d'accorder une indemnisation correspondant au prix de remplacement des actions à leur cours au moment où la demanderesse était tenue en droit de les remplacer afin d'éviter l'accroissement de sa réclamation. On doit laisser à la demanderesse un délai raisonnable pour procéder de façon ordonnée au financement et à l'acquisition des 125,000 actions d'Asameria, soit par de petits achats soit en bloc. Ceci nous mène à l'automne de 1967. A ce moment-là, la valeur des actions était de \$5 à \$6. Compte tenu de la tendance à la hausse qu'aurait entraînée l'achat d'un aussi grand nombre d'actions dans un marché restreint, le prix des actions aurait certainement dépassé les \$6 l'unité atteints vers la mi-1967, sans que Baud intervienne sur le marché. Tout bien pesé, j'ajouterais un dollar à la valeur des actions à cette date. Prenant en considération l'effet d'une intervention de Baud sur le marché, la valeur moyenne des actions entre la fin de l'année 1966 et le milieu de l'année 1967 serait d'environ \$6.50 et, à mon avis, c'est ce chiffre qui doit fonder les dommages-intérêts dus à Baud; en conséquence, le montant total des dommages-intérêts dus pour la non-restitution des actions d'Asameria est de \$812,500. Devant ce chiffre important, il ne faut pas oublier que jusqu'au procès, Brook aurait pu, s'il avait respecté l'injonction prononcée en juillet 1960, éviter le risque et les effets d'une telle décision en procédant à la remise de 125,000 actions d'Asameria, sans égard à leur provenance.

Tant devant les tribunaux d'instance inférieure que devant cette Cour, Brook a fait valoir une réclamation en dommages-intérêts relativement à l'engagement pris par Baud lors de la délivrance de l'injonction interlocutoire de juillet 1960. Le savant juge de première instance a rejeté cette demande et la Cour d'appel de l'Alberta a confirmé son jugement. Rien d'allégué devant cette Cour ne démontre que les tribunaux d'instance inférieure ont commis une erreur. Je conclus donc au rejet de l'appel incident de Brook.

I would therefore allow the appeal, and vary the judgment below by awarding damages payable by Brook to Baud in the amount of \$812,500 together with costs to Baud throughout.

Judgment accordingly.

Solicitors for Baud Corporation, N.V. and Sea Oil & General Corporation: Fenerty, McGillivray, Robertson, Prowse, Brennan, Fraser, Bell & Hatch, Calgary.

Solicitors for Asamera Oil Corporation Ltd. and Thomas L. Brook: MacKimmie, Matthews, Calgary.

Je suis donc d'avis d'accueillir le pourvoi et de modifier le jugement porté en appel en condamnant Brook à payer \$812,500 à Baud à titre de dommages-intérêts, avec dépens en faveur de Baud dans toutes les cours.

Jugement en conséquence.

Procureurs de Baud Corporation, N.V. et Sea Oil & General Corporation: Fenerty, McGillivray, Robertson, Prowse, Brennan, Fraser, Bell & Hatch, Calgary.

Procureurs de Asamera Oil Corporation Ltd. et Thomas L. Brook: MacKimmie, Matthews, Calgary.